

La confiance  
ça se mérite

**Amundi**

Présentation Investisseurs & Analystes | 28 juillet 2017

# Résultats 1<sup>er</sup> semestre et T2 2017

---

Cette présentation peut contenir des projections concernant la situation financière et les résultats des activités et des métiers d'Amundi. Ces données ne représentent pas des prévisions au sens du Règlement Européen 809/2004 du 29 avril 2004 (article 2, § 10).

Ces projections et prévisions sont fondées sur des opinions et des hypothèses actuelles relatives à des évènements futurs. Aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation de ces projections et prévisions qui sont soumises à des risques inhérents, des incertitudes et des hypothèses relatives à Amundi, ses filiales et ses investissements, au développement de ses activités, aux tendances du secteur, aux futurs investissements et acquisitions, à l'évolution de la conjoncture économique, ou à celle relative aux principaux marchés locaux d'Amundi, à la concurrence et à la réglementation. La réalisation de ces évènements étant incertaine, leur issue pourrait se révéler différente de celle envisagée aujourd'hui, ce qui est susceptible d'affecter significativement les résultats attendus. Le lecteur doit prendre en considération ces facteurs de risques et d'incertitude avant d'établir son propre jugement. Les dirigeants d'Amundi ne s'engagent en aucun cas à publier des modifications ou des actualisations de ces projections et prévisions. Aucune information figurant dans cette présentation ne doit être comprise comme étant une prévision de résultat.

Les chiffres présentés pour les périodes de trois mois et de six mois se terminant au 30 juin 2017 ont été préparés selon les règles comptables IFRS telles qu'adoptées par l'Union Européenne et applicables à cette date.

Les informations contenues dans cette présentation, dans la mesure où elles sont relatives à d'autres parties qu'Amundi, ou sont issues de sources externes, n'ont pas fait l'objet de vérifications indépendantes et aucune déclaration ni aucun engagement n'est donné à leur égard, et aucune certitude ne doit être accordée sur l'exactitude, la sincérité, la précision et l'exhaustivité des informations ou opinions contenues dans cette présentation. Ni Amundi ni ses représentants ne peuvent voir leur responsabilité engagée pour une quelconque négligence ou pour tout préjudice pouvant résulter de l'utilisation de cette présentation ou de son contenu ou de tout ce qui leur est relatif ou de tout document ou information auxquels elle pourrait faire référence.

---

# Sommaire

## 1. Amundi au 1<sup>er</sup> semestre 2017

- S1 2017 : une collecte nette élevée de 29 Md€, un résultat net en hausse de 11%<sup>1</sup>

## 2. Activité

- Un contexte de marché favorable
- Des encours à 1 121 Md€ pour Amundi, 1 342 Md€ avec Pioneer Investments
- Un bon niveau d'activité dans les deux segments de clientèle
- Une collecte nette *Retail* élevée, tirée par tous les canaux de distribution
- Institutionnels & Corporates : une collecte nette de bon niveau malgré la fin du mandat d'ABS de la BCE
- Au 2<sup>e</sup> trimestre 2017 : une collecte élevée en Retail en actifs MLT, et une décollecte des Institutionnels en produits de trésorerie
- Une collecte nette portée par l'ensemble des classes d'actifs
- Une collecte nette toujours réalisée majoritairement à l'international
- Initiatives de croissance
- Des performances résilientes dans la plupart des expertises

## 3. Résultats

- S1 2017 : des résultats solides
- Une bonne résistance des marges
- Un bon niveau de commissions de surperformance
- Des coûts toujours maîtrisés
- Des résultats en progression continue
- T2 2017 : hausse de +7,9 % des revenus, et de +9% du RNPG <sup>(1)</sup>

## 4. Acquisition de Pioneer Investments

- Un calendrier conforme à ce qui avait été annoncé
- Un 1<sup>er</sup> semestre 2017 en ligne avec les attentes pour Pioneer Investments
- Amundi conforte son profil d'acteur mondial et son leadership en Europe

## 5. Conclusion

## 6. Annexes

1 - Hors coûts d'intégration de Pioneer Investments

---

1

# Amundi au 1<sup>er</sup> semestre 2017

# S1 2017 : une collecte nette élevée de 29 Md€, un résultat<sup>4</sup> net en hausse de 11%

Activité	<ul style="list-style-type: none"><li>– Encours gérés de 1 121 Md€<sup>1</sup> au 30 juin 2017, et de 1 342 Md€<sup>2</sup> avec Pioneer Investments</li><li>– Collecte nette<sup>1</sup> élevée au S1 2017 (+28,8 Md€) tirée par le Retail<ul style="list-style-type: none"><li>– Au T2 2017 : une collecte soutenue en Retail (+7,5 Md€) notamment en actifs MLT<sup>3</sup> et une décollecte des Institutionnels (-11,2 Md€) en produits de trésorerie (effet de saisonnalité)</li></ul></li></ul>
Résultats <sup>4</sup>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Revenus nets à 910 M€ en hausse de +8,6% vs S1 2016<ul style="list-style-type: none"><li>– T2 : 478 M€, +7,9 % vs T2 2016</li></ul></li><li>– Coefficient d'exploitation en amélioration de 2 points à 49,9%<sup>4</sup><ul style="list-style-type: none"><li>– T2 : 48,5 %<sup>4</sup> soit -1,9 point vs T2 2016</li></ul></li><li>– Résultat net part du Groupe de 308 M€<sup>4</sup> soit +10,9% vs S1 2016<ul style="list-style-type: none"><li>– T2 : 162 M€<sup>4</sup>, +9,0% vs T2 2016</li></ul></li></ul>
Structure financière	<ul style="list-style-type: none"><li>– Actif net tangible<sup>5</sup> : 4,6 Md€, et 1,5 Md€ pro forma<sup>6</sup> de l'acquisition de Pioneer Investments</li><li>– Ratio CET1 &gt;10% pro forma</li><li>– Notation Fitch A+ confirmée</li></ul>
Pioneer Investments	<ul style="list-style-type: none"><li>– Acquisition effective le 3 juillet, comme annoncé</li><li>– Organisation et équipe dirigeante du nouveau Groupe en place</li><li>– Mise en œuvre du plan d'intégration bien engagée</li></ul>

1- Encours et collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés, et comprenant 100 % des encours gérés de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP. 2- Données combinées avant harmonisation des méthode de comptabilisation des encours. 3 - Actifs hors trésorerie: actions, obligations, multi-actifs, actifs réels, alternatifs et structurés. 4-Hors coûts d'intégration de Pioneer Investments : 32 M€ avant impôts et 21 M€ après impôts au S1 2017 ; au T2 2017 : 26 M€ avant impôts et 17 M€ après impôts. 5- Actif net tangible : capitaux propres part du groupe après déduction des écarts d'acquisition et des actifs incorporels 6- Pro forma de l'acquisition de Pioneer Investments qui n'était pas encore consolidé au 30 juin 2017

---

# 2

## Activité

# Un contexte de marché favorable

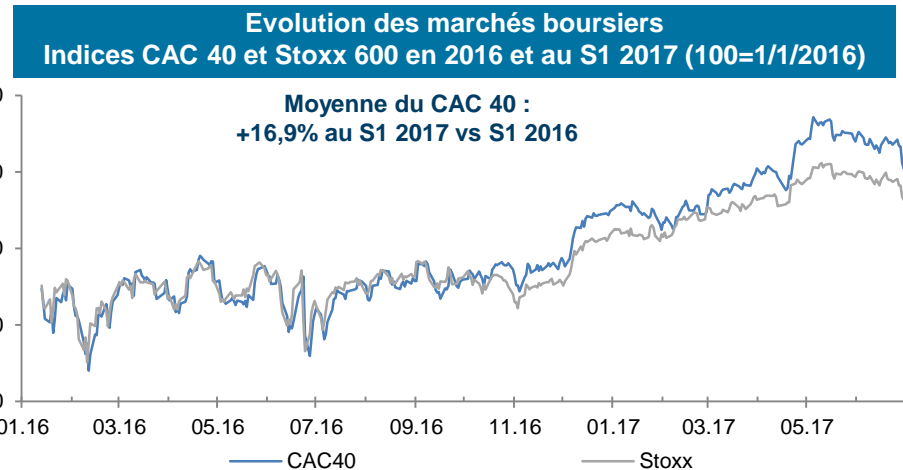
## – Un environnement de marché en amélioration, globalement favorable pour l'activité

### – Marchés actions

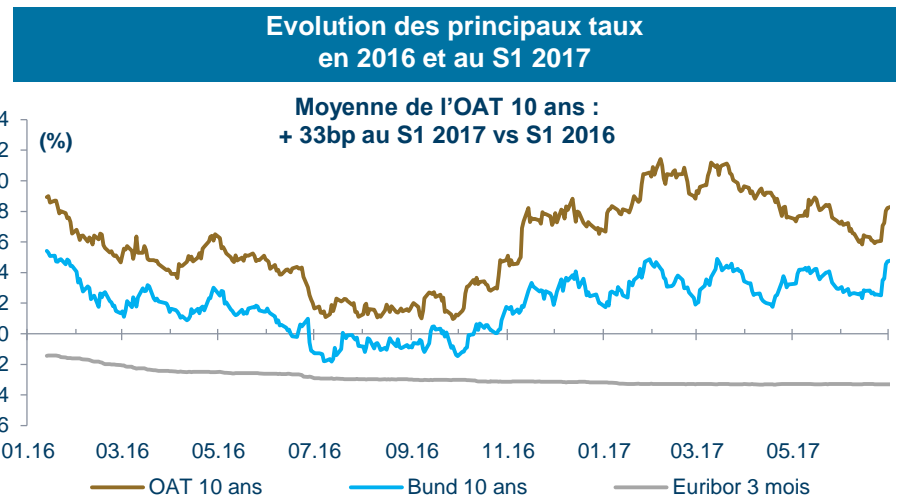
- Après un début d'année en nette hausse, les marchés ont connu une fin de semestre plus mitigée

### – Marchés de taux

- Des taux longs européens en hausse au 1<sup>er</sup> semestre 2017
- Des taux courts toujours en territoire négatif



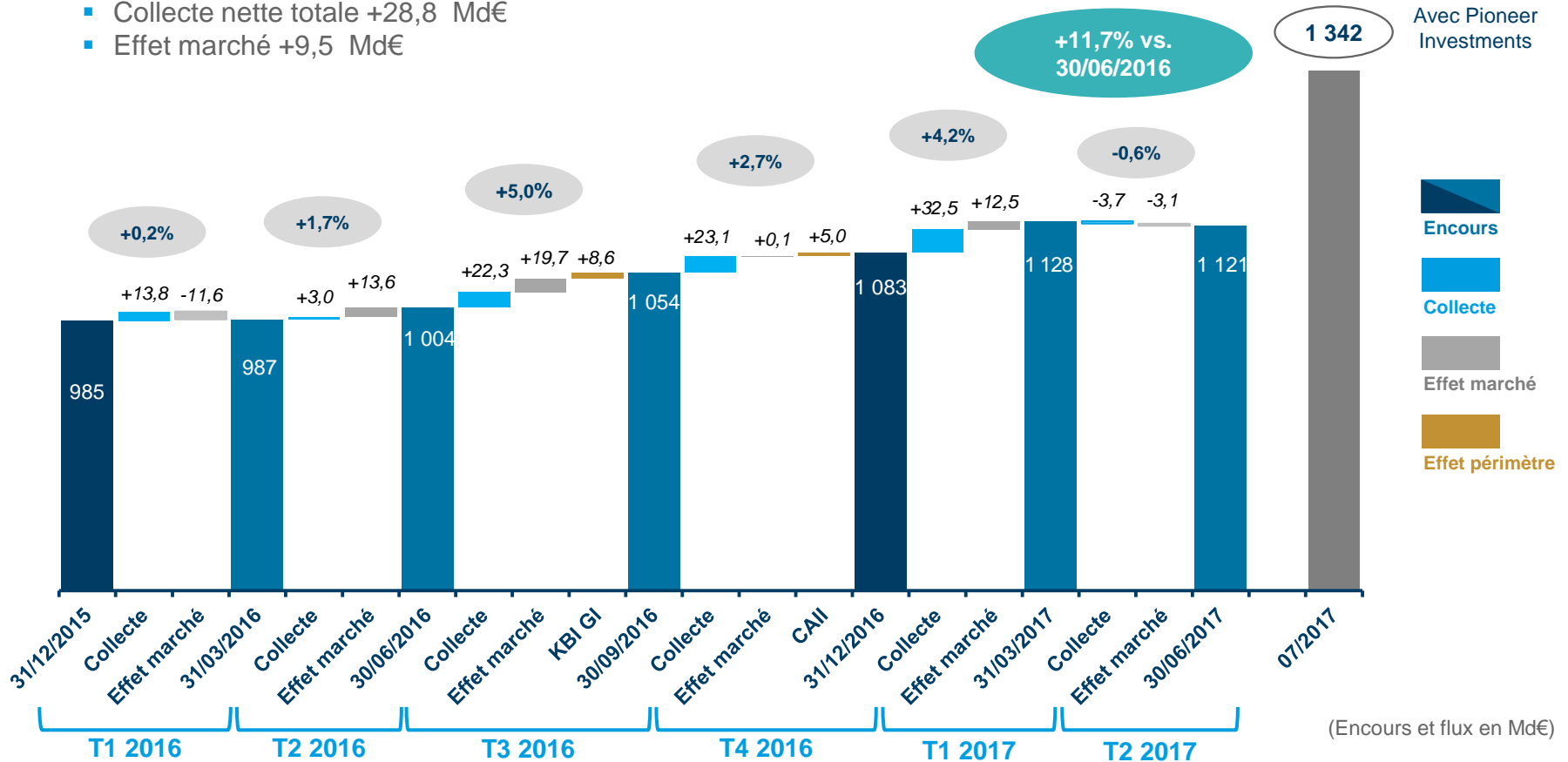
Source : Reuters



# Des encours à 1 121 Md€ pour Amundi, 1 342 Md€ avec Pioneer Investments

## S1 2017 :

- Collecte nette totale +28,8 Md€
- Effet marché +9,5 Md€

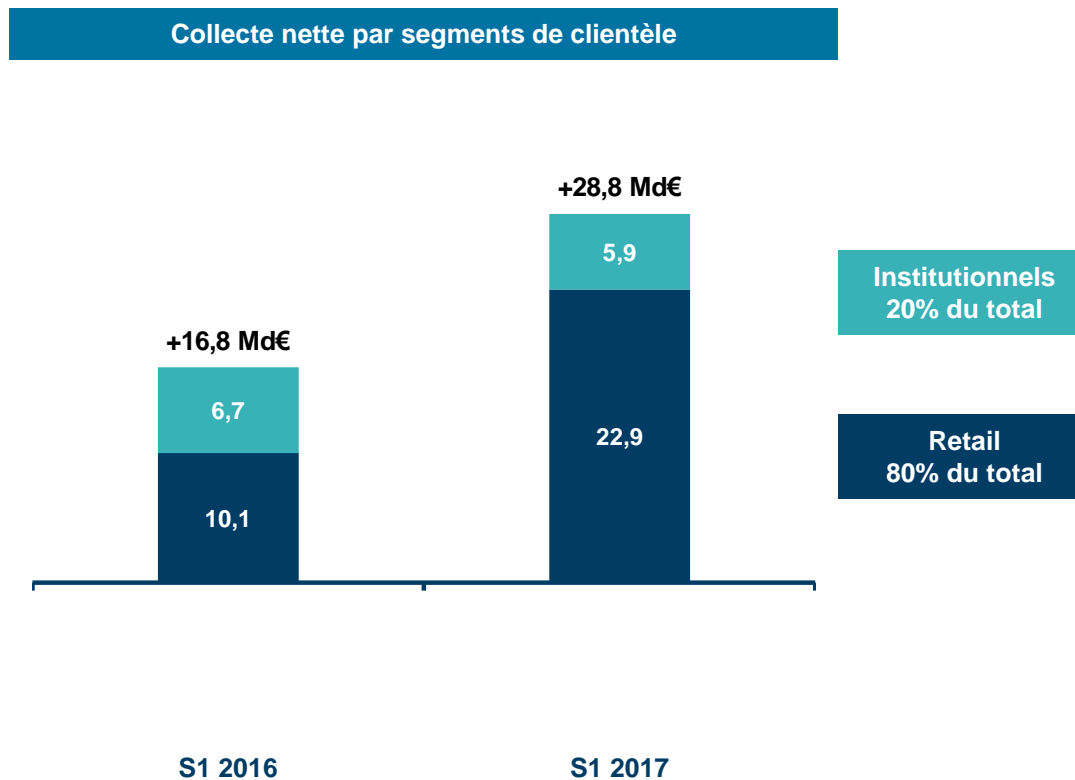


Note : Encours et collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés, et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques, pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP. Données combinées avec Pioneer avant harmonisation des méthodes de comptabilisation des encours



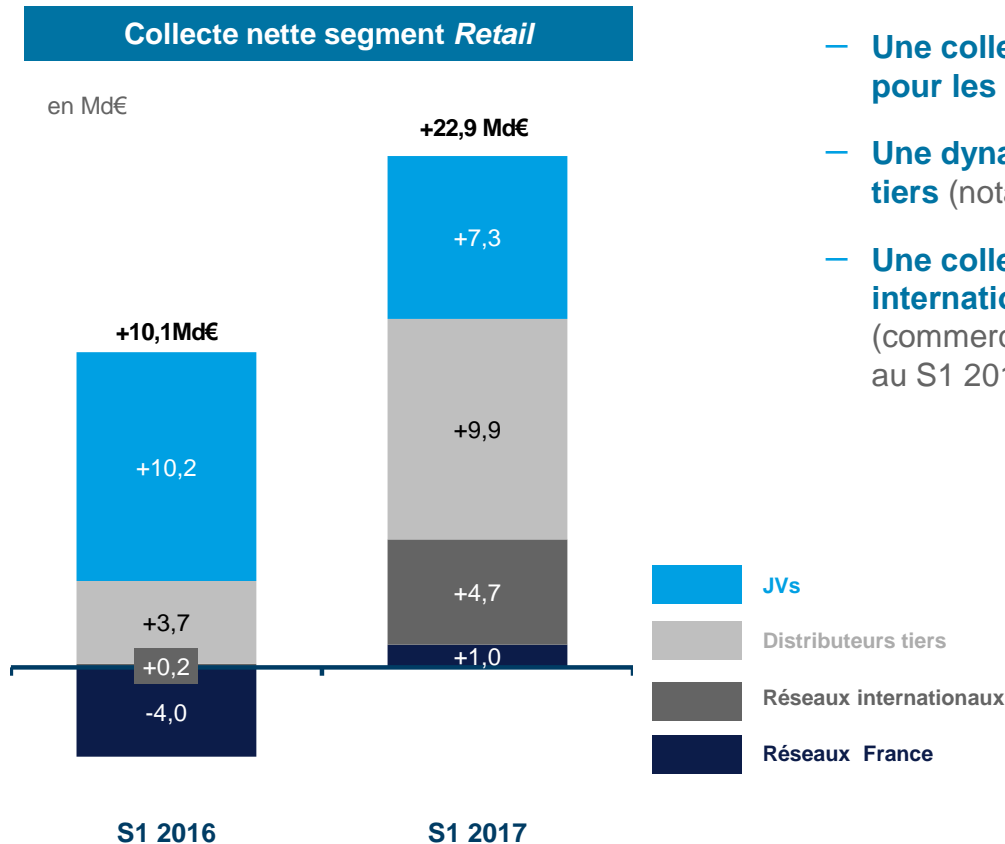
---

# Un bon niveau d'activité dans les deux segments de clientèle



Note : Collecte nette incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % de la collecte des JV asiatiques: pour Wafa au Maroc, la collecte nette est reprise pour sa QP.

# Une collecte nette *Retail* élevée, tirée par tous les canaux de distribution



- Une collecte nette à **+2,4 Md€** pour les réseaux France sur les produits MLT
- Une dynamique toujours forte des distributeurs tiers (notamment en Europe) et des JVs
- Une collecte importante des réseaux internationaux, notamment d'UniCredit (commercialisation de produits Amundi pour +3,5 Md€ au S1 2017<sup>1</sup>) **essentiellement en Italie**

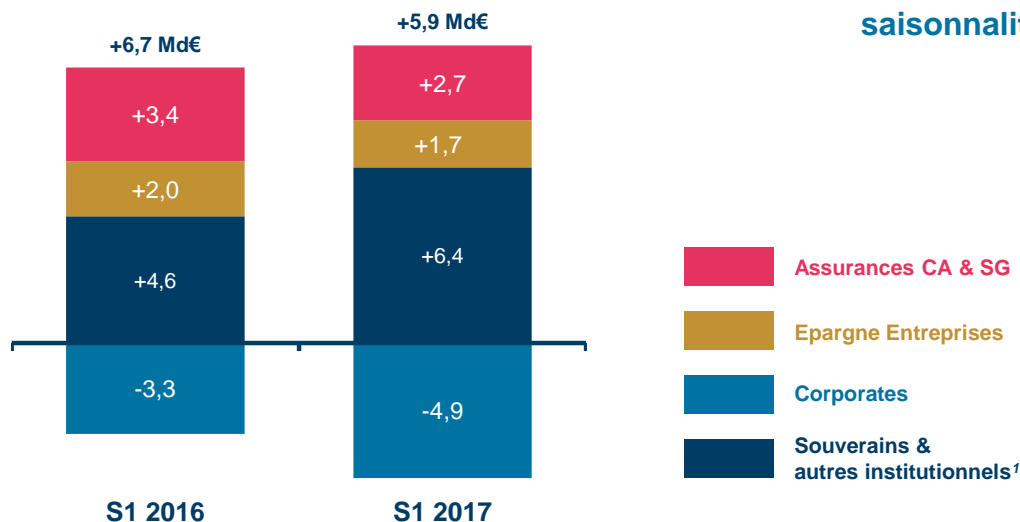
Notes : Collecte nette incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc la collecte nette est reprise pour sa QP.

(1) La collecte comptabilisée au titre du T1 2017 a été reclassée de distributeurs tiers à réseaux internationaux pour 1,1 Md€

# Institutionnels & Corporates : une collecte nette de bon niveau, malgré la fin du mandat d'ABS de la BCE

## Collecte nette segment Institutionnels et Corporates

en Md€



- Une collecte nette dynamique des clients **Souverains et autres Institutionnels** (en dépit de la réinternalisation par la BCE du mandat d'ABS pour 6,9 Md€ au T1 2017) **et de l'Epargne Entreprises**.
- Une décollecte des **Corporates** liée à la saisonnalité des produits de trésorerie

Notes : Collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés.  
1- Y compris fonds de fonds.

---

## Au 2<sup>ème</sup> trimestre 2017 : une collecte élevée en Retail, et une décollecte des Institutionnels en produits de trésorerie

(en Md€)	T1 2017	T2 2017	S1 2017
Retail*	+15,3	+7,5	+22,9
Institutionnel	+17,1	-11,2	+5,9
<b>Total</b>	<b>+32,5</b>	<b>-3,7</b>	<b>+28,8</b>

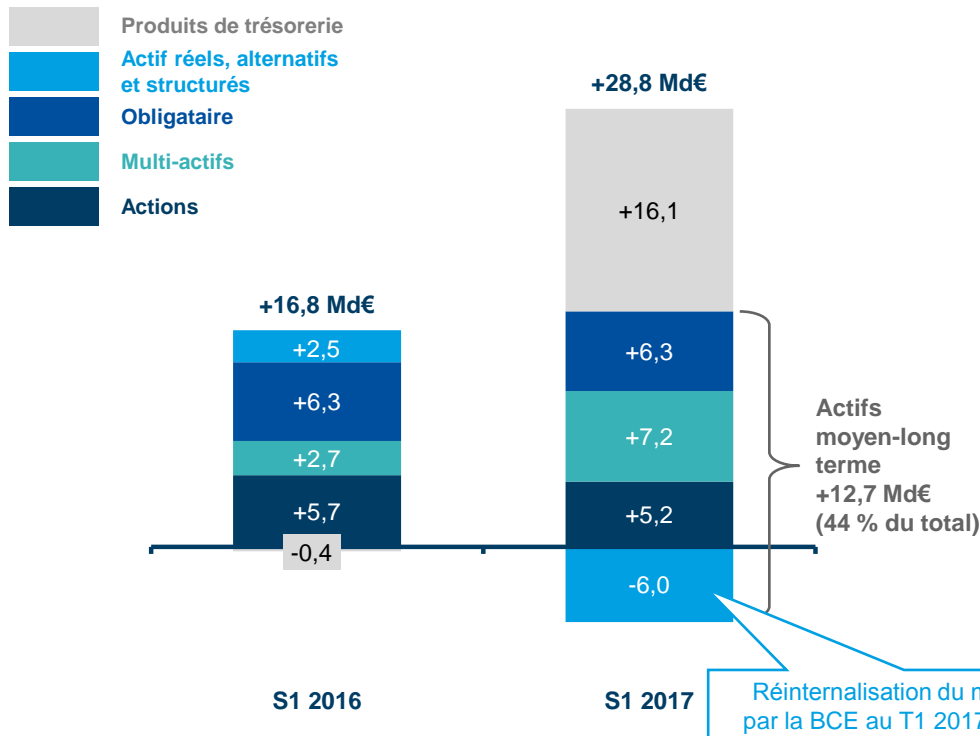
\* Collecte Retail hors JVs : +7,3 Md€ au T1 2017 et +8,3 Md€ au T2 2017 soit +15,6 Md€ au S1 2017

Note : Encours et collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés, et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatique, pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

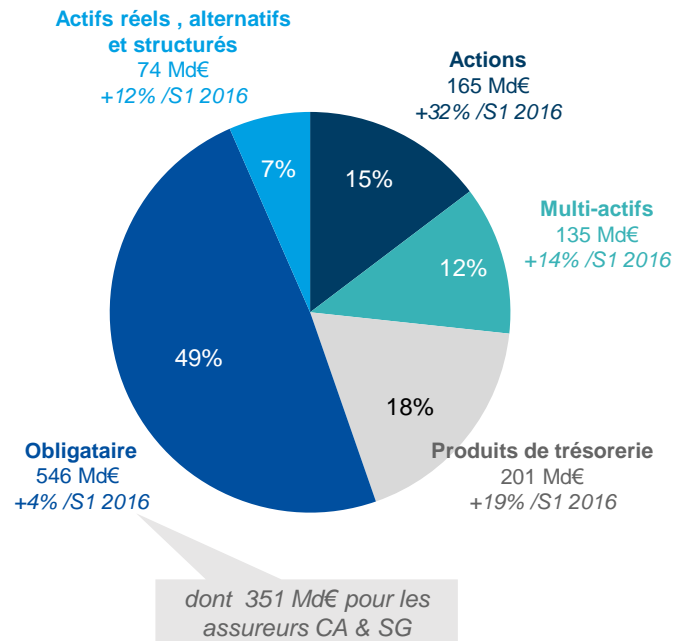
# Une collecte nette portée par l'ensemble des classes d'actifs

## Collecte nette par classes d'actifs

en Md€



## Encours par classes d'actifs au 30 juin 2017



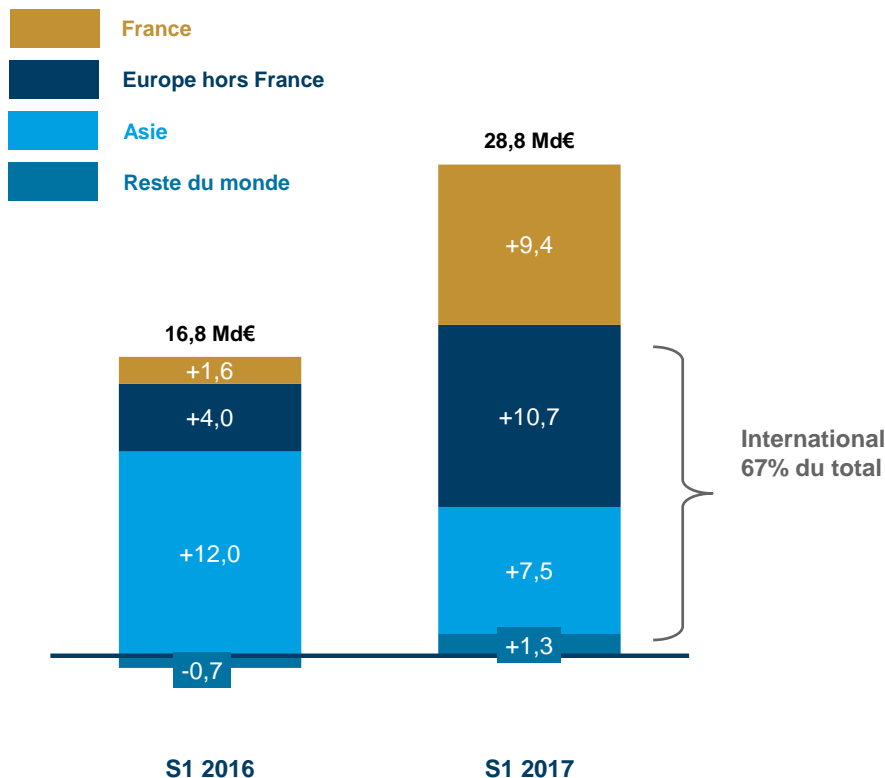
Notes : Encours et collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100% des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques : pour Wafa, au Maroc les encours sont repris pur leur QP

1- Asset Backed Securities

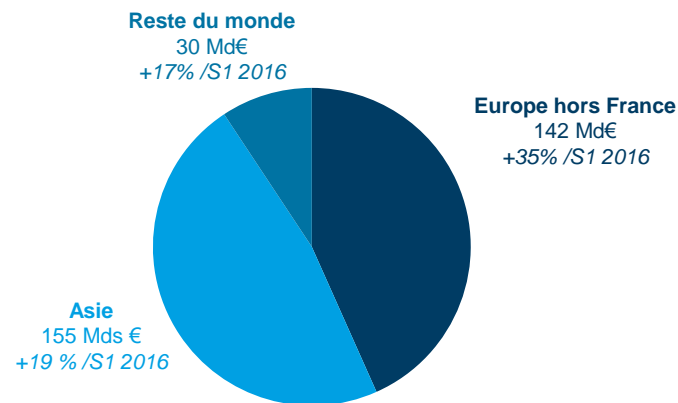
# Une collecte nette toujours réalisée majoritairement à l'international

## Collecte nette par zones géographiques

en Md€



## Encours par zones géographiques au 30 juin 2017



International : 327 Mds € (+25% vs. S1 2016)  
soit 29 % des encours totaux  
et 44% des encours hors Groupe

Notes : Encours et collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

# Initiatives de croissance

## Expertises de gestion

- **Gestion active : développement des actifs réels et alternatifs**
  - L'Immobilier demeure une classe d'actifs prisée
    - Collecte nette record de 2,2 Md€ au S1 2017 (+28% vs S1 2016), portant les encours à 23,4 Md€ au 30 juin 2017
    - Poursuite du succès commercial des OPCI et SCPI
- **Gestion passive et smart beta : gain de parts de marché**
  - Progression des encours de 40% sur 12 mois, à 78,3 Md€ au 30 juin 2017
  - ETF : accélération de la collecte nette au S1 2017 à +7,7 Md€ (3<sup>e</sup> meilleur collecteur en Europe<sup>1</sup>), portant les encours à 36,5 Md€ au 30 juin 2017 (5<sup>ème</sup> en Europe)<sup>1</sup>
- **Gestion ESG** : lancement d'un partenariat avec l'IFC<sup>2</sup>, destiné à créer un fonds « Green Bonds » de 2 Md€ dédié aux marchés émergents

## Amundi Services

- **Développement des activités de services pour compte de tiers**
  - 15 clients à ce jour, dont 7 depuis le lancement de la plate-forme en octobre 2016
  - Lancement de « *Asset Manager in a Box* », une offre packagée de services « tout en un » :
    - Exécution et traitement des ordres (RTO), tenue de position et outil de gestion de portefeuilles (PMS), administration de référentiels, reportings ...
    - IM Global Partner est le 1<sup>er</sup> client à s'appuyer sur cette offre et utilise déjà la solution en production

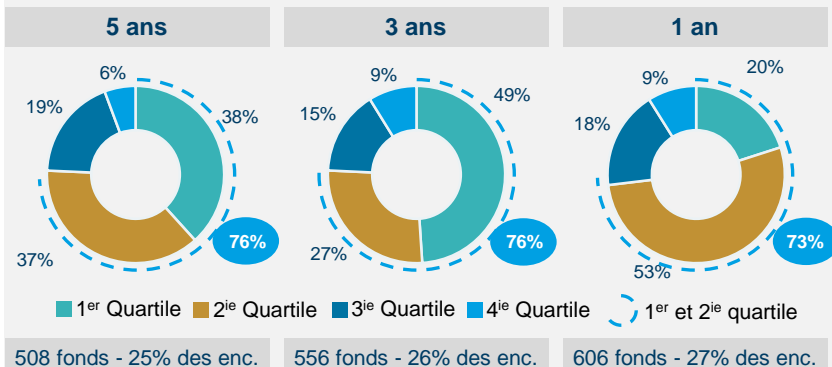
1- Au S1 2017 ; source DB ETF Monthly Review & Outlook, end June 2017

2- International Finance Corporation, filiale de la Banque Mondiale

# Des performances résilientes dans la plupart des expertises

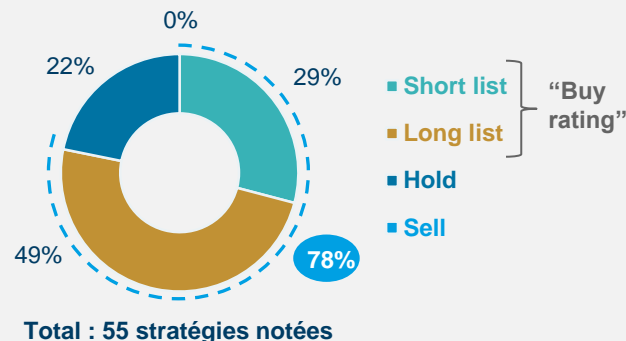
## Bonnes performances récurrentes sur les fonds ouverts<sup>1</sup>

Classements Morningstar des fonds par encours



## Consultants<sup>2</sup> : part élevée de recommandations d'achat

78 % des stratégies notées ont une recommandation d'achat

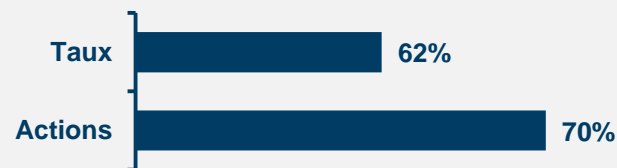


## Des expertises reconnues

- **Amundi ETF, indiciel et Smart beta :**
  - Prix du smart beta manager of the year, Europe (Global Investor ISF 2017)
- **Obligations**
  - Meilleur fonds obligations européennes LT – Fonds Etoile Obli 7 ans (European Funds Trophy 2017)
- **Multi Actifs**
  - Meilleur fonds sur 10 ans – CPR Croissance Dynamique (Thomson Reuters Lipper Fund award)

## Bonne proportion de performances > benchmark

>62 % des encours taux et 70% des encours actions ont battu leur benchmark au S1 2017<sup>3</sup>



1- Source : Morningstar Direct, fonds ouverts et ETF, périmètre monde hors fonds nourriciers, juin 2017. 2- Consultants globaux : AlbourneAonHewitt, Cambridge, Mercer, Russel, Towers Watson, notation juin 2017. 3- Performance avant frais sur 3 ans pour les fonds soumis à benchmark selon le périmètre GIPS audité (89 Md€ pour les actions et 64Md€ pour les taux et crédit) au 30/06/2017.



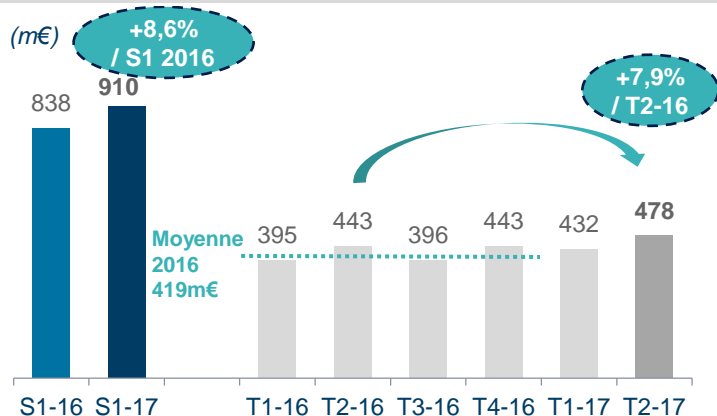
---

3

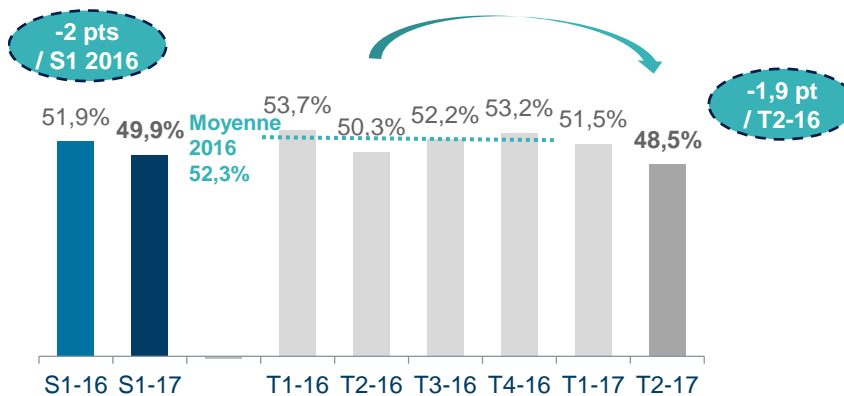
# Résultats

# S1 2017 : des résultats solides

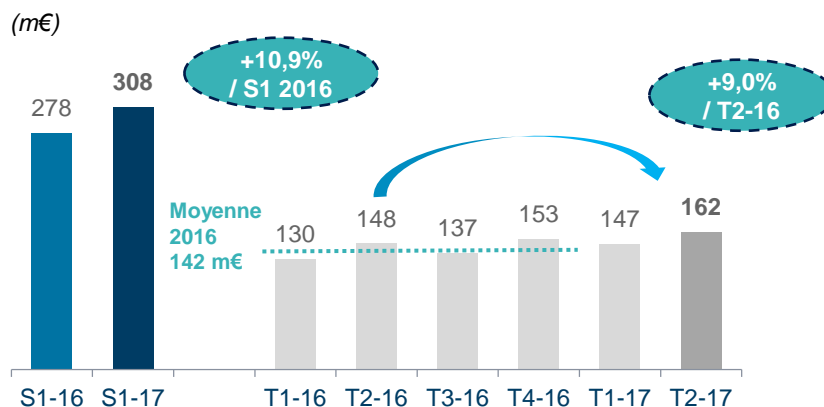
Revenus nets, S1 2017 vs. S1 2016 & T1-2016 à T2-2017



Coefficient d'exploitation<sup>1</sup>, S1 2017 vs. S1 2016 & T1-2016 à T2-2017

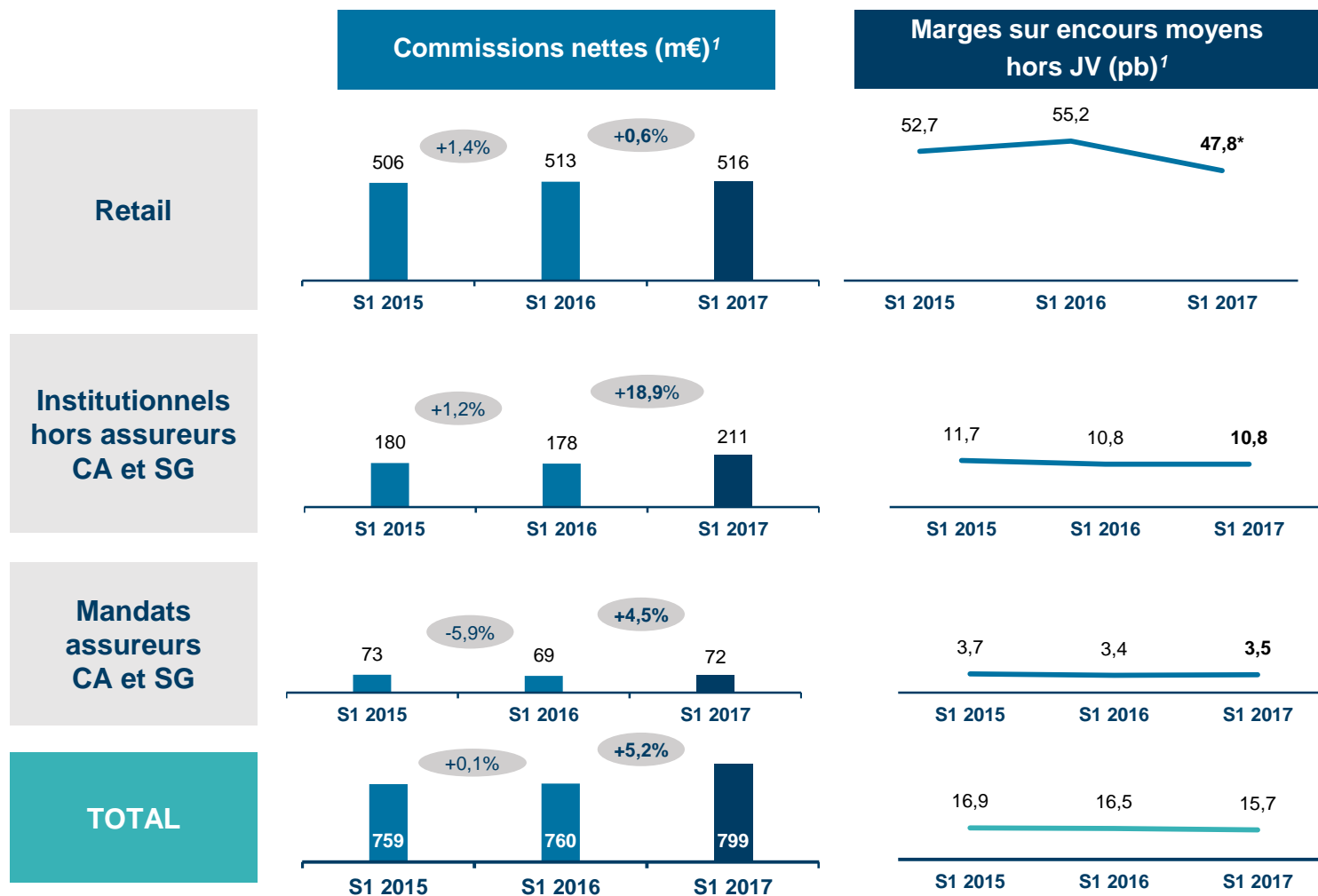


Résultat net part du Groupe<sup>1</sup>, S1 2017 vs. S1 2016 & T1-2016 à T2-2017



1- Hors coûts d'intégration de Pioneer Investments : 32 M€ avant impôts et 21 M€ après impôts au S1 2017 ; au T2 2017 : 26 M€ avant impôts et 17 M€ après impôts

# Une bonne résistance des marges

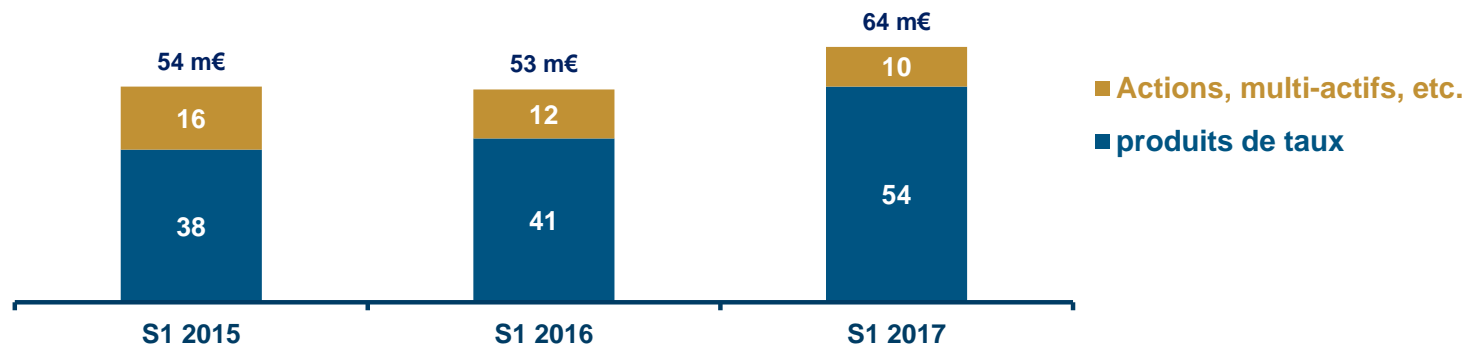


1- Hors commissions de surperformance

\* 2015 et 2016 bénéficiaient d'un niveau élevé de commissions liées aux échéances de produits garantis

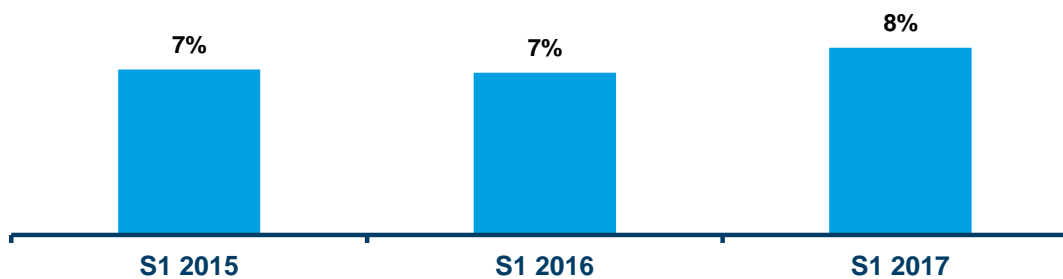
# Un bon niveau de commissions de surperformance

(En m€)



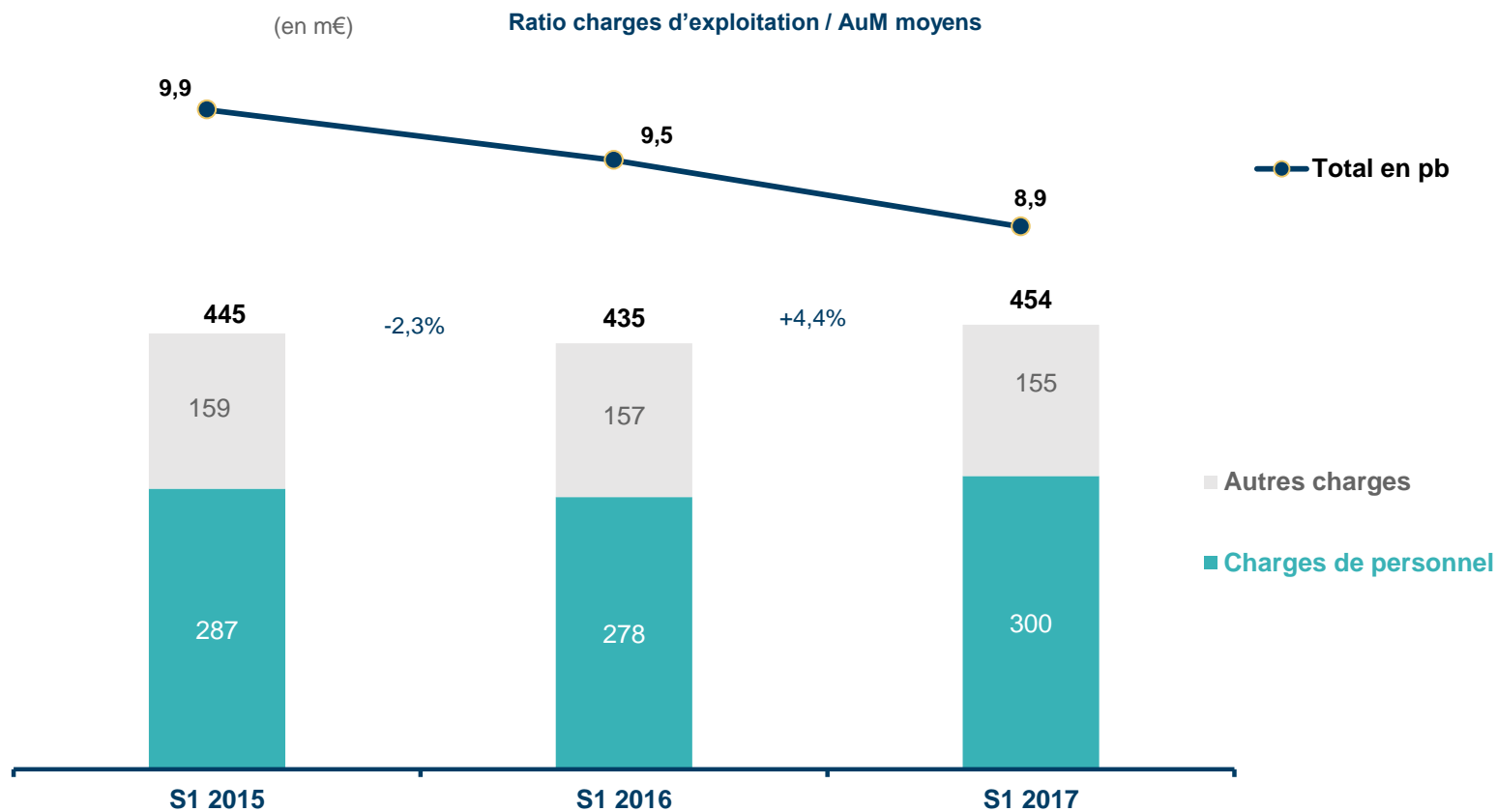
## Contribution aux revenus nets de gestion

(En % des revenus nets de gestion totaux)



# Des coûts toujours maîtrisés

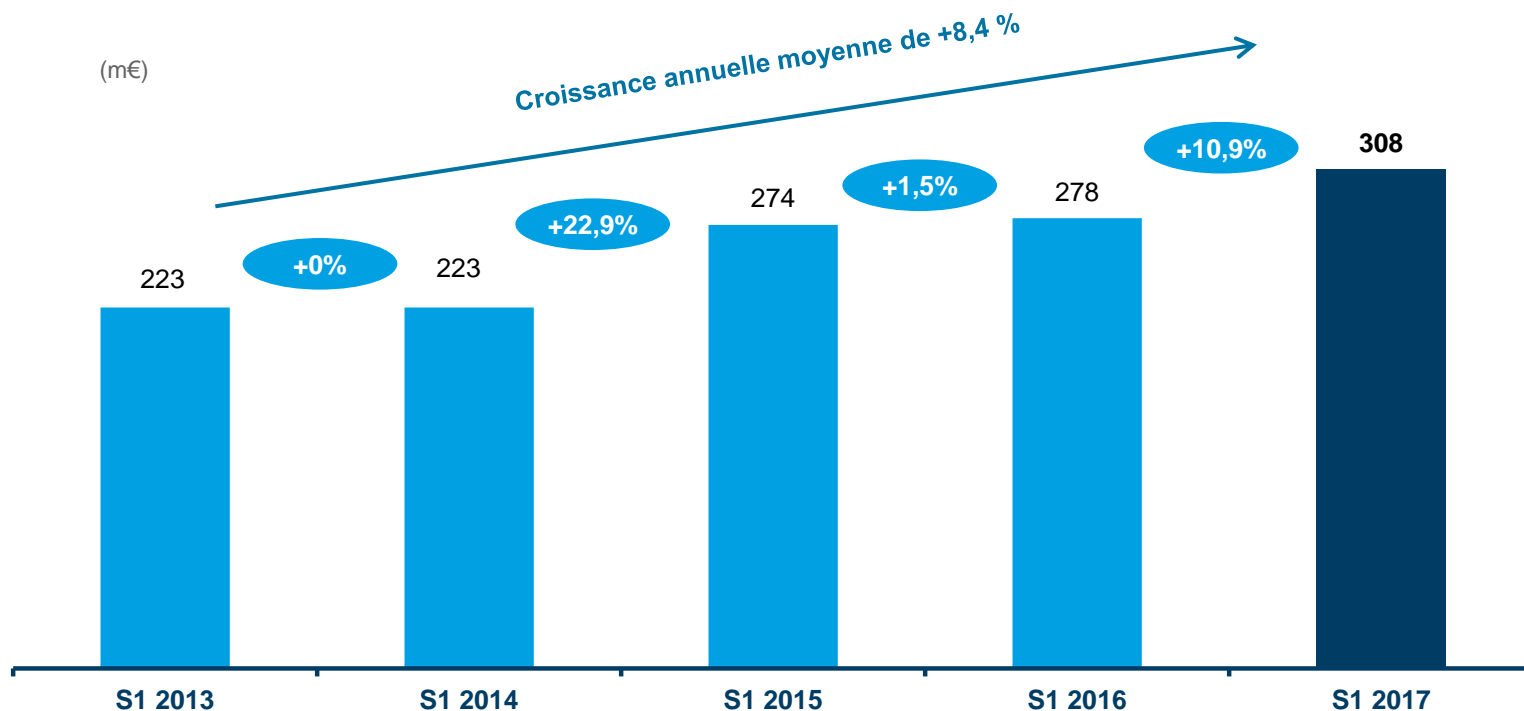
## Charges d'exploitation<sup>1</sup>



1- Charges d'exploitation hors coûts d'intégration Pioneer Investments

# Des résultats en progression continue

## Résultat net part du Groupe du S1 2013 au S1 2017



Chiffres 2014 retraités en application de la norme de présentation IFRIC21, 2013 non retraités.  
Chiffres 2017 hors coûts d'intégration de Pioneer Investments

## T2 : hausse de +7,9% des revenus, et de +9,0% du RNPG (1)

(m€)	S1 2017	S1 2016	% var.	T2 2017	T2 2016	% var. /T2 2016
Revenus nets	910	838	+8,6%	478	443	+7,9%
<i>dont Commissions de surperformance</i>	64	53	+20,5%	41	35	+15,7%
Charges d'exploitation	-454	-435	+4,4%	-232	-223	+3,9%
<b>Résultat Brut d'Exploitation</b>	<b>456</b>	<b>403</b>	<b>+13,1%</b>	<b>246</b>	<b>220</b>	<b>+11,9%</b>
<b>Coefficient d'exploitation (%)</b>	<b>49,9%</b>	<b>51,9%</b>	<b>-2,0 pts</b>	<b>48,5%</b>	<b>50,3%</b>	<b>-1,9 pt</b>
QP du rés. des sociétés mises en équiv.	16	13	+23,0%	8	6	+28,6%
Autres éléments	-4	0	NS	-2	0	NS
<b>Résultat avant impôt</b>	<b>467</b>	<b>416</b>	<b>+12,3%</b>	<b>252</b>	<b>226</b>	<b>+11,3%</b>
Impôts	-159	-137	+15,7%	-90	-78	+16,0%
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>308</b>	<b>278</b>	<b>+10,9%</b>	<b>162</b>	<b>148</b>	<b>+9,0%</b>
Coûts d'intégration Pioneer net d'impôts	-21	0	NS	-17	0	NS
<b>Résultat net part du Groupe publié</b>	<b>288</b>	<b>278</b>	<b>+3,4%</b>	<b>145</b>	<b>148</b>	<b>-2,6%</b>

- Au T2 2017, avant coûts d'intégration Pioneer Investments :
  - Des revenus nets en progression sensible (+7,9 %), en ligne avec la progression des encours sous gestion
  - Des coûts maîtrisés, générant une amélioration du coefficient d'exploitation de 1,9 pt
  - Un résultat net part du Groupe en forte hausse (+9 %)

1- Hors coûts d'intégration de Pioneer Investments : 32 M€ avant impôts et 21 M€ après impôts au S1 2017 ; au T2 2017 : 26 M€ avant impôts et 17 M€ après impôts

---

# 4

## Acquisition de Pioneer Investments



# Un calendrier conforme à ce qui avait été annoncé

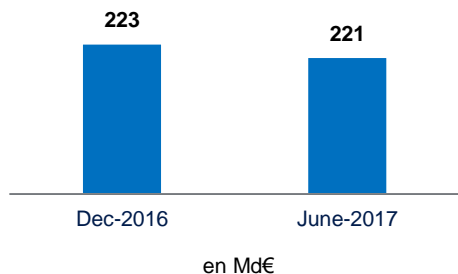


\* Hors Inde

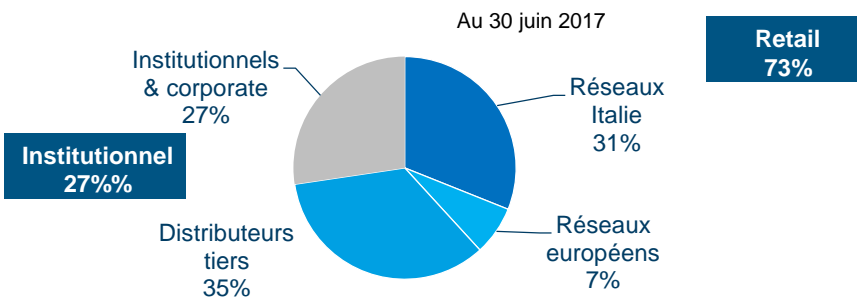
# Un 1<sup>er</sup> semestre 2017 en ligne avec les attentes pour Pioneer Investments

## Activité

### Evolution des encours sous gestion<sup>1</sup>



### Encours sous gestion par segment de clients<sup>2</sup>



- **Des encours sous gestion de 221 Md€ au 30 juin 2017**, intégrant la fin d'un mandat en Italie (Banco Posta) et un effet change négatif
- Hormis ces effets, les encours sont stables avec une collecte nette positive au S1 aux US, en Asie et en Allemagne (chez HVB)
- Une décollecte dans le réseau UniCredit en Italie, qui est plus que compensée par une collecte nette importante en produits Amundi dans ce réseau, traduisant une intégration commerciale bien avancée

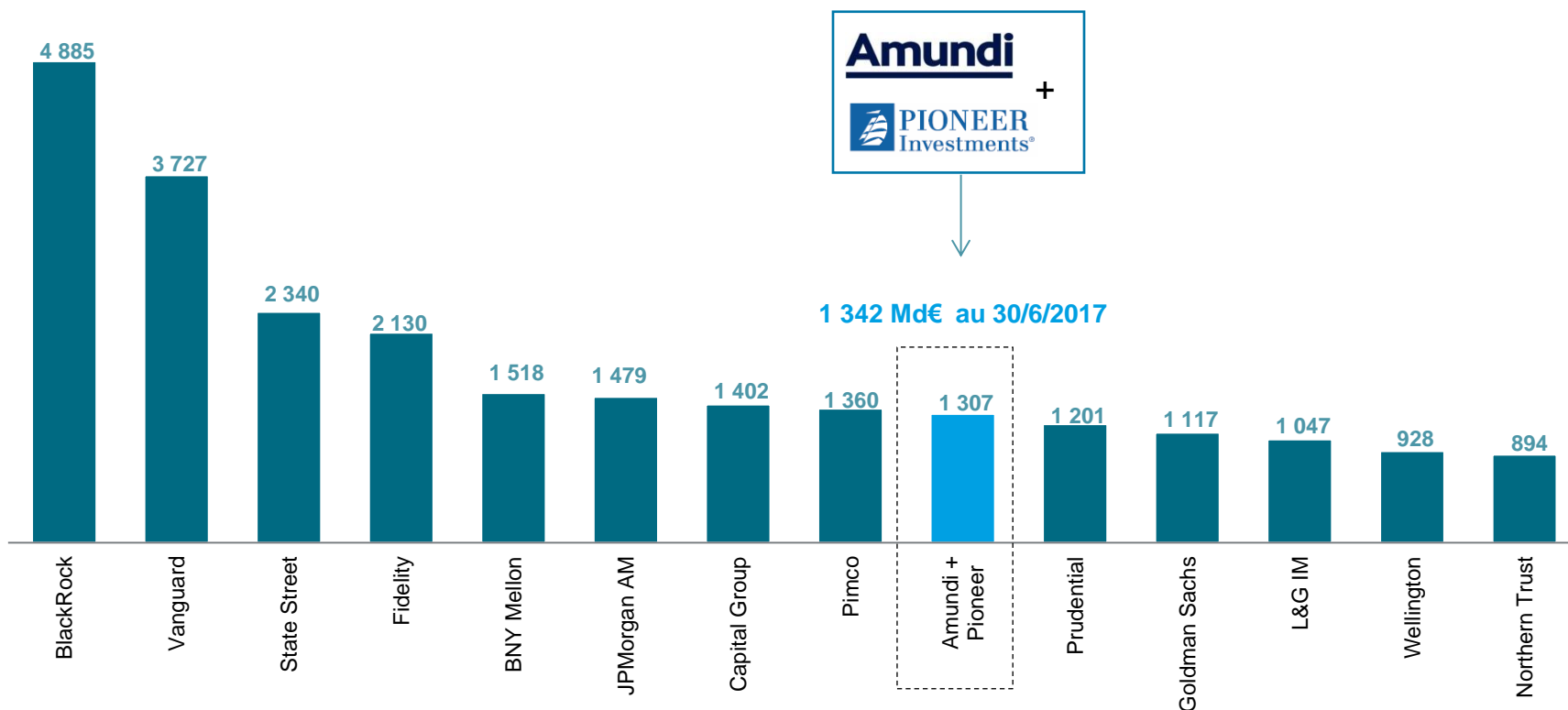
## Résultats

- **Des résultats<sup>3</sup> conformes à ce qui était anticipé :**
  - Des revenus nets à 422 M€, en légère croissance
  - Un résultat net à 127 M€, normalisé à 120 M€<sup>4</sup>.

1- Hors Inde, exclue du périmètre d'acquisition 2 - Méthode de comptabilisation non encore harmonisée avec Amundi 3- Comptes arrêtés par le Conseil d'Administration de Pioneer Investments 4- Prenant notamment en compte un taux d'impôt normalisé.

# Amundi conforte son profil d'acteur mondial et son leadership en Europe

Amundi figure parmi les 10 principaux gestionnaires d'actifs dans le monde avec plus de 1,300 Md€ d'AuM, confirmant sa place de leader Européen



Sources: Amundi, Pioneer, IPE, Top 400, juin 2017, données sociétés  
Données combinées avant harmonisation des méthodes de comptabilisation des encours

AuM en Md€, 31-Dec-2016

---

5

# Conclusion

---

# Conclusion

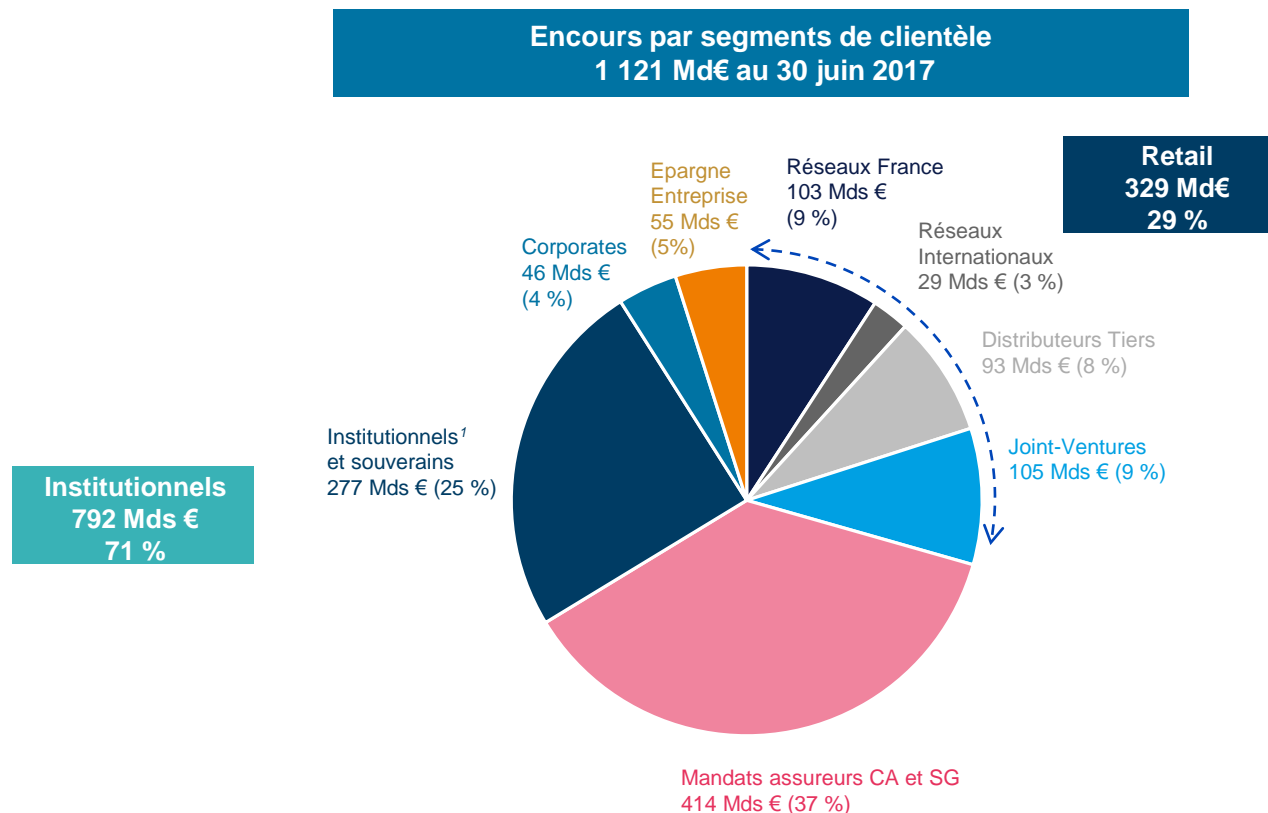
1. Au 1<sup>er</sup> semestre 2017, des croissances de l'activité et des résultats supérieurs aux objectifs annoncés lors de la cotation
2. Une bonne dynamique d'activité par expertises et par segments de clientèle, en particulier dans le *Retail*
3. L'intégration de Pioneer Investments est bien engagée
  - Le calendrier annoncé a été respecté
  - Le potentiel de création de valeur est confirmé
  - Le plan d'intégration est en place

---

# 6

## Annexes

# Répartition des encours d'Amundi par clientèle



1- Y compris fonds de fonds.

Note : Encours et collecte incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

# Compte de résultat détaillé 2016/2017 : S1 et T2

(m€)	S1 2017	S1 2016	% var. /S1 2016	T2 17	T2 2016	% var. /T2 2016
Revenus nets	910	838	+8,6%	478	443	+7,9%
Revenus nets de gestion	864	813	+6,2%			
<i>dont Commissions nettes</i>	799	760	+5,2%			
<i>dont Commissions de surperformance</i>	64	53	+20,5%	41	35	+15,7%
Produits nets financiers et autres revenus*	46	25	+87,0%			
Charges d'exploitation	-454	-435	+4,4%	-232	-223	+3,9%
<b>Résultat Brut d'Exploitation</b>	<b>456</b>	<b>403</b>	<b>+13,1%</b>	<b>246</b>	<b>220</b>	<b>+11,9%</b>
<i>Coefficient d'exploitation (%)</i>	<i>49,9%</i>	<i>51,9%</i>	<i>-2,0 pts</i>	<i>48,5%</i>	<i>50,3%</i>	<i>-1,9 pts</i>
Coût du risque	-3	0	NS	-2	0	NS
Gains ou pertes sur autres actifs	-1	0	NS	0	0	+31,1%
QP du rés. des sociétés mises en équiv.	16	13	+23,0%	8	6	+28,6%
<b>Résultat avant impôt</b>	<b>467</b>	<b>416</b>	<b>+12,3%</b>	<b>252</b>	<b>226</b>	<b>+11,3%</b>
Impôts	-159	-137	+15,7%	-90	-78	+16,0%
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>308</b>	<b>278</b>	<b>+10,9%</b>	<b>162</b>	<b>148</b>	<b>+9,0%</b>
Coûts d'intégration Pioneer net d'impôts	-21	0	NS	-17	0	NS
<b>Résultat net part du Groupe publié</b>	<b>288</b>	<b>278</b>	<b>+3,4%</b>	<b>145</b>	<b>148</b>	<b>-2,6%</b>

Coefficient d'exploitation = Charges d'exploitation / Revenus nets.

\* Dont 56 M€ de produits nets financiers au S1 2017 vs 35 M€ au S1 2016



# Encours et collecte par segments de clientèle

## Encours aux 30 juin 2015 et 2016 Collecte semestrielle et trimestrielle par segments de clientèle, 2017 et 2016

(Md€)	Encours 30.06.17	Encours 30.06.16	% var. /30.06.16	Collecte S1 2017	Collecte S1 2016	Collecte T2-17	Collecte T1-17	Collecte T2-16
Réseaux France *	103	95	+7,9%	+1,0	-4,0	-0,3	+1,3	+0,6
Réseaux internationaux	29	22	+32,5%	+4,7	+0,2	+3,7**	+1,0	+0,0
Joint Ventures	105	82	+27,9%	+7,3	+10,2	-0,8	+8,1	+6,7
Distributeurs tiers	93	69	+35,6%	+9,9	+3,7	+4,9	+4,9**	+1,0
<b>Retail</b>	<b>330</b>	<b>268</b>	<b>+23,1%</b>	<b>+22,9</b>	<b>+10,1</b>	<b>+7,5</b>	<b>+15,3</b>	<b>+8,3</b>
Institutionnels***	277	243	+13,8%	+6,4	+4,6	-2,7	+9,1	-3,9
Corporates ****	101	84	+19,7%	-3,2	-1,3	-10,0	+6,8	+2,8
Assureurs CA & SG	414	409	+1,3%	+2,7	+3,4	+1,6	+1,1	-4,2
<b>Institutionnels</b>	<b>791</b>	<b>736</b>	<b>+7,5%</b>	<b>+5,9</b>	<b>+6,7</b>	<b>-11,2</b>	<b>+17,1</b>	<b>-5,3</b>
<b>TOTAL</b>	<b>1 121</b>	<b>1 004</b>	<b>+11,7%</b>	<b>+28,8</b>	<b>+16,8</b>	<b>-3,7</b>	<b>+32,5</b>	<b>+3,0</b>

\* **Réseaux France** : collecte nette sur actifs moyen-long terme de +2,4 Md€ au S1 2017, dont +1,0 Md€ au T1 2017 et 1,4 Md€ au T2 2017

\*\* Collecte Réseaux internationaux du T2-2017 majorée du transfert pour 1,1 Md€ de la collecte des réseaux UniCredit inclus au T1-2017 en distributeurs tiers

\*\*\* Y compris Souverains et fonds de fonds

\*\*\*\* Y compris Epargne Entreprises

1- Y compris fonds de fonds

# Encours et collecte par classes d'actifs et zones géographiques

## Encours aux 30 juin 2016 et 2017; Collecte semestrielle et trimestrielle par classe d'actifs, 2017 et 2016

(Md€)	Encours 30.06.17	Encours 30.06.16	% var. /30.06.16	Collecte S1 2017	Collecte S1 2016	Collecte T2-17	Collecte T1-17	Collecte T2-16
Actions	165	125	+31,4%	+5,2	+5,7	+3,2	+2,0	+3,4
Diversifiés	135	118	+14,1%	+7,2	+2,7	+2,8	+4,4	+1,3
Obligations	547	526	+3,9%	+6,3	+6,3	-4,0	+10,3	+4,6
Actifs réels, alternatifs & structurés	74	65	+14,0%	-6,0	+2,5	+0,2	-6,1*	+1,1
<b>ACTIFS Moyen-long terme</b>	<b>920</b>	<b>835</b>	<b>+10,1%</b>	<b>+12,7</b>	<b>+17,2</b>	<b>+2,1</b>	<b>+10,6</b>	<b>+10,3</b>
Produits de trésorerie	201	168	+19,6%	+16,1	-0,4	-5,8	+21,9	-7,3
<b>TOTAL</b>	<b>1 121</b>	<b>1 004</b>	<b>+11,7%</b>	<b>+28,8</b>	<b>+16,8</b>	<b>-3,7</b>	<b>+32,5</b>	<b>+3,0</b>

\* Effet de la réinternalisation par la BCE d'un mandat de gestion d'ABS (-6,9 Md€)

## Encours aux 30 juin 2016 et 2017; Collecte semestrielle et trimestrielle par zones géographiques, 2017 et 2016 (Md€)

(Md€)	Encours 30.06.17	Encours 30.06.16	% var. /30.06.16	Collecte S1 2017	Collecte S1 2016	Collecte T2-17	Collecte T1-17	Collecte T2-16
France	794*	743	+6,9%	+9,4	+1,6	-11,4	+20,8	-3,0
Europe hors France	142	105	+35,0%	+10,7	+4,0	+8,2	+2,5	-0,0
Asie	155	130	+18,9%	+7,5	+12,0	-0,5	+8,0	+7,0
Reste du monde	30	26	+18,6%	+1,3	-0,7	+0,1	+1,2	-1,0
<b>TOTAL</b>	<b>1 121</b>	<b>1 004</b>	<b>+11,7%</b>	<b>+28,8</b>	<b>+16,8</b>	<b>-3,7</b>	<b>+32,5</b>	<b>+3,0</b>
<b>TOTAL hors FRANCE</b>	<b>327</b>	<b>261</b>	<b>+25,4%</b>	<b>+19,4</b>	<b>+15,2</b>	<b>+7,7</b>	<b>+11,7</b>	<b>+5,9</b>

\* Dont 400 M€ d'assureurs Groupe

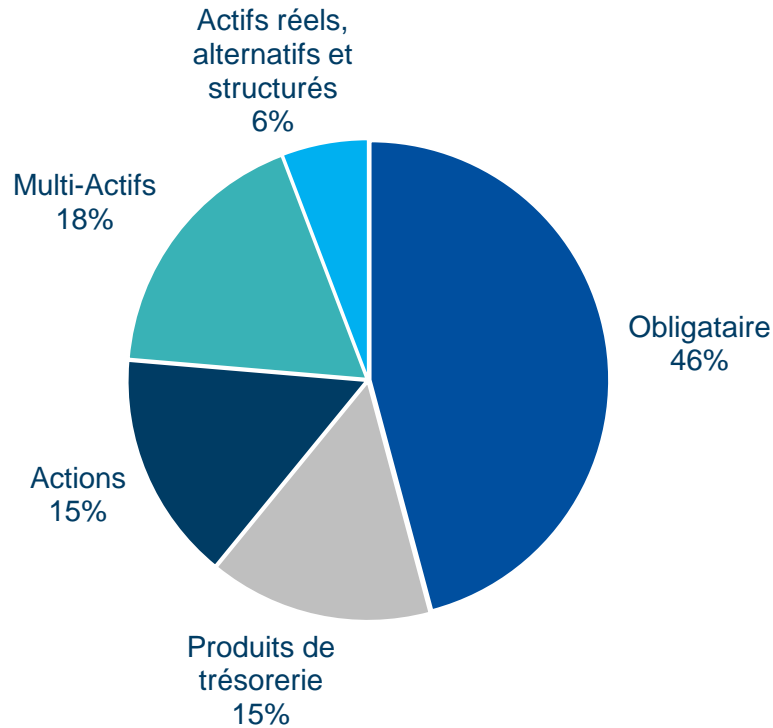
## Actionnariat Amundi et nombre d'actions

	31 décembre 2015		31 décembre 2016		30 juin 2017	
	(actions)	% d'intérêt	(actions)	% d'intérêt	(actions)	% d'intérêt
Groupe Crédit Agricole	126 321 001	75,5%	127 001 233	75,6%	141 057 399	70,0%
Collaborateurs	453 557	0,3%	413 753	0,2%	447 829	0,2%
Flottant	40 470 679	24,2%	40 449 438	24,1%	59 989 434	29,8%
Autocontrôle (programme de liquidité)	0	0,0%	61 045	0,1%	15 900	n.s.
<b>Nombre d'actions en fin de période</b>	<b>167 245 237</b>	<b>100,0%</b>	<b>167 925 469</b>	<b>100,0%</b>	<b>201 510 562</b>	<b>100,0%</b>
<b>Nombre moyen d'actions de la période</b>	<b>166 810 578</b>	<b>/</b>	<b>167 366 374</b>	<b>/</b>	<b>183 140 815</b>	<b>/</b>

— Nombre moyen d'actions en 2015, 2016 et 30/06/2017 **au prorata temporis**

# Une répartition par classe d'actifs plus équilibrée

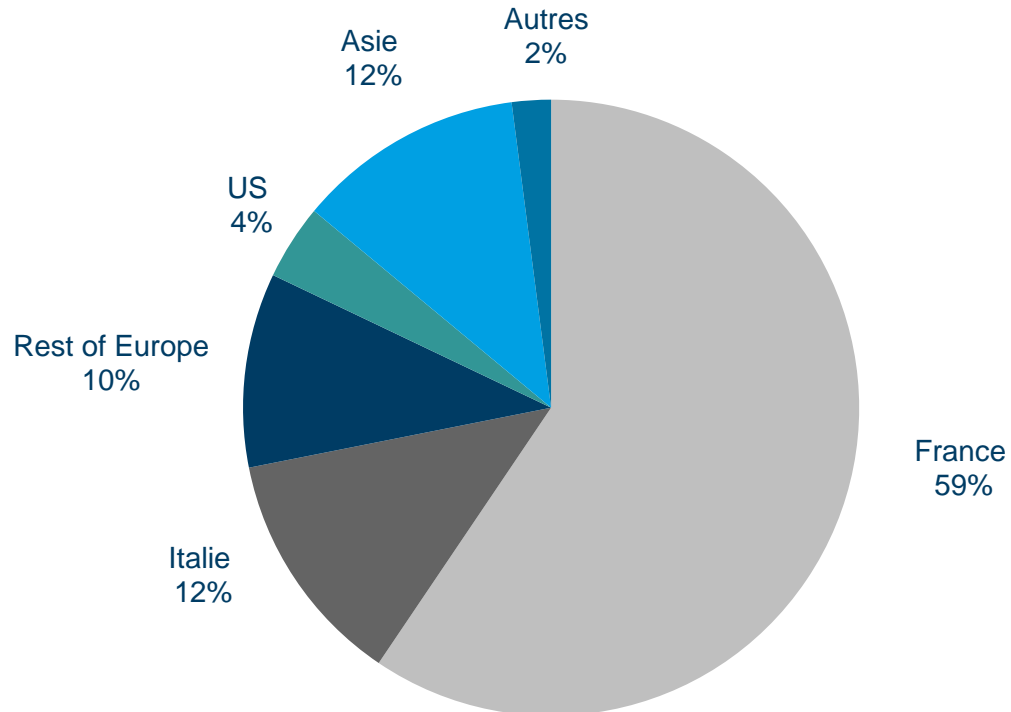
Encours sous gestion combinés à fin Juin 2017  
1 342 Mds€



Données combinées avant harmonisation des méthodes de comptabilisation des encours

# Une présence géographique plus diversifiée

Encours sous gestion combinés à fin Juin 2017  
1 342 Mds€

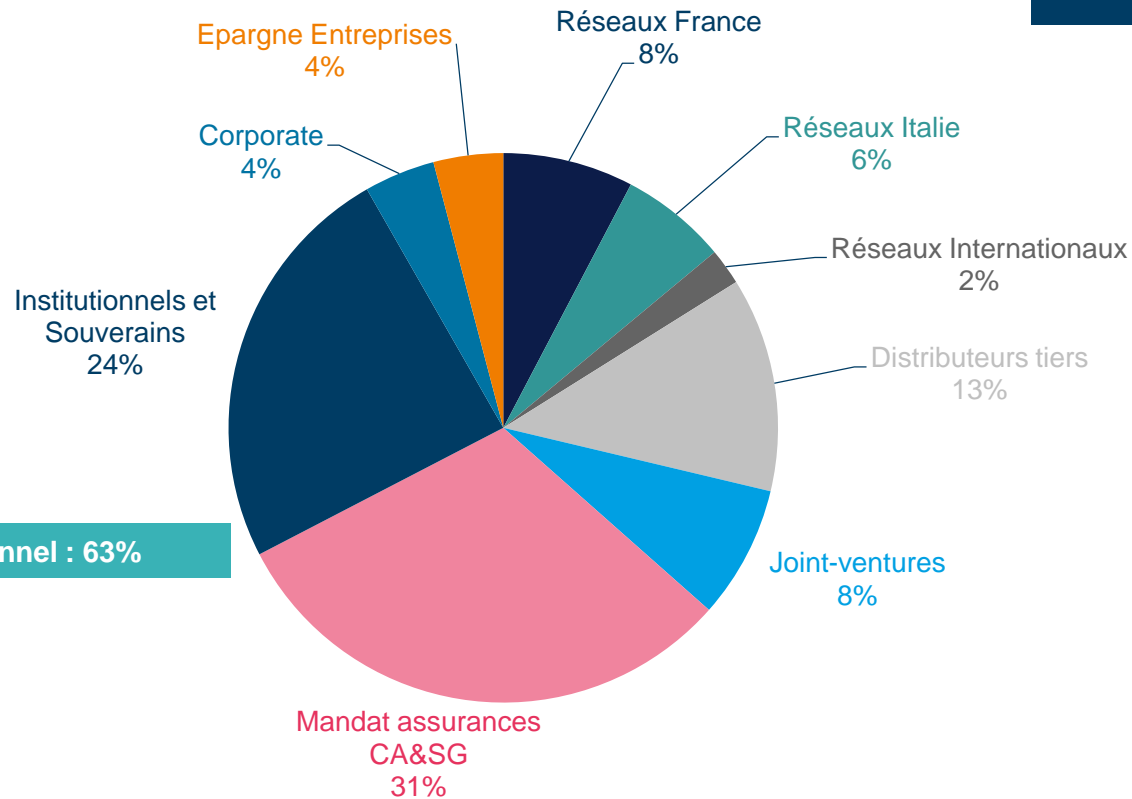


Données combinées avant harmonisation des méthodes de comptabilisation des encours

# Une franchise Retail renforcée

Encours sous gestion combinés à fin Juin 2017  
1 342 Mds€

Retail : 37%



Données combinées avant harmonisation des méthodes de comptabilisation des encours

---

# Contacts

## Investisseurs & analystes

— **Anthony Mellor**  
**Directeur Relations investisseurs**

anthony.mellor@amundi.com

Tél. : +33 1 76 32 17 16

Mobile : +33 6 85 93 21 72

— **Annabelle Wiriath**  
**Relations investisseurs**

annabelle.wiriath@amundi.com

Tél. : +33 1 76 32 59 84

Mobile : +33 6 03 23 29 65

## Presse

— **Natacha Sharp**  
**Relations Presse**

natacha.sharp@amundi.com

Tél. : +33 1 76 37 86 05

Mobile : +33 6 37 01 82 17



Suivez nous sur Twitter: @Amundi\_FR



Rejoignez nous sur Facebook: [www.facebook.com/AmundiOfficial](http://www.facebook.com/AmundiOfficial)



Rejoignez nous sur LinkedIn: [www.linkedin.com/company/amundi](http://www.linkedin.com/company/amundi)

[www.amundi.com](http://www.amundi.com)

Tél. +33 1 76 33 30 30

91-93, boulevard Pasteur, 75015 Paris - France