

## Résultats des 9 premiers mois 2017

**Des résultats en forte hausse grâce à l'intégration de Pioneer et à une activité dynamique**

**Une collecte nette<sup>1</sup> de +58 Md€ sur 9 mois et de +31 Md€ au T3**

<b>Activité</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Une collecte nette combinée<sup>1</sup> élevée : +57,5 Md€ sur 9 mois 2017 dont +31,2 Md€ au T3 2017, portée principalement par le <i>Retail</i> et les produits de trésorerie</li><li>– Des encours de 1 400 Md€<sup>1</sup> au 30 septembre 2017, après intégration des encours de Pioneer</li></ul>
<b>Résultats</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Des résultats combinés<sup>2</sup> (Amundi + Pioneer) en progression significative :<ul style="list-style-type: none"><li>– Sur les 9 mois 2017 :<ul style="list-style-type: none"><li>– Revenus nets<sup>3</sup> de 1 971 M€, en hausse de +6,0% vs 9M 2016</li><li>– Un coefficient d'exploitation<sup>4</sup> de 53,1%, en amélioration de 2,2 pts vs 9M 2016</li><li>– Un Résultat net part du Groupe courant<sup>4</sup> de 650 M€, en hausse de +11,1% vs 9M 2016</li><li>– Un Résultat net part du Groupe de 591 M€</li></ul></li><li>– Au T3 2017 :<ul style="list-style-type: none"><li>– Revenus nets<sup>3</sup> de 632 M€, en hausse de +4,4% vs T3 2016</li><li>– Des coûts maîtrisés<sup>5</sup> (+1,4%) avec un coefficient d'exploitation<sup>4</sup> à 53,5%, en amélioration de 1,6 pt vs T3 2016</li><li>– Un Résultat net part du Groupe courant<sup>4</sup> de 217 M€, en hausse de +10,8% vs T3 2016</li></ul></li></ul></li><li>– Résultats comptables<ul style="list-style-type: none"><li>– Sur 9 mois 2017 : résultat net part du Groupe comptable de 472 M€ vs 415 M€ sur 9M 2016</li><li>– Au T3 2017 : résultat net part du Groupe comptable de 184 M€ soit + 34,3% vs le T3 2016</li></ul></li></ul>

Paris, le 27 octobre 2017

Le Conseil d'Administration d'Amundi s'est réuni le 26 octobre 2017 sous la présidence de Xavier Musca et a examiné les comptes des neuf premiers mois et du troisième trimestre 2017.

Commentant ces chiffres, Yves Perrier, Directeur Général, a déclaré :

*« Les résultats d'Amundi à fin septembre sont en hausse sensible, grâce à l'intégration de Pioneer et à la poursuite d'une activité dynamique de l'ensemble des lignes métiers. Le processus d'intégration de Pioneer (acquis le 3 juillet 2017) est bien engagé. Le potentiel de synergies et de création de valeur est confirmé ».*

<sup>1</sup> Encours et collecte combinés : 9 mois Amundi et Pioneer, incluant les actifs conseillés et commercialisés, et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

<sup>2</sup> Données combinées en 2016 et 2017 : 9 mois Amundi + 9 mois Pioneer et T3 Amundi + T3 Pioneer.

<sup>3</sup> Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag)

<sup>4</sup> Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag) et hors coûts d'intégration Pioneer

<sup>5</sup> Hors coûts d'intégration Pioneer

## 1. Activité : une collecte nette combinée sur 9 mois 2017 à 57,5 Md€, et des encours à 1 400 Md€ à fin septembre 2017

Les encours combinés (Amundi + Pioneer) atteignent 1 400 Md€ au 30 septembre 2017 grâce d'une part à l'apport des encours de Pioneer au 3 juillet 2017 (effet périmètre de +242,9 Md€), d'autre part à un bon niveau d'activité (collecte nette élevée de +31,2 Md€ au T3), et enfin à un environnement de marché favorable.

*NB : tous les encours et collectes ci-dessous sont présentés en combiné.*

### Sur 9 mois 2017

La collecte nette combinée de +57,5 Md€ a été notamment tirée par une bonne dynamique commerciale dans le **Retail**. Elle a été diversifiée sur toutes les classes d'actifs. Les produits Moyen-Long terme<sup>6</sup> représentent 45% du total. Par ailleurs, elle a été équilibrée entre la France et l'International.

Le segment **Retail** affiche un bon niveau d'activité, avec une collecte nette sur les 9 mois 2017 de +35,3 Md€, réalisée dans tous les canaux de distribution :

- les réseaux en France (+3 Md€)
- les réseaux internationaux, notamment en Italie (+4,4 Md€), ce qui illustre le bon démarrage de l'accord de distribution avec UniCredit,
- les distributeurs tiers (+12,8 Md€) dans toutes les zones géographiques,
- les *joint-ventures* (+11,8 Md€), notamment en Chine et en Inde.

La collecte nette du segment **Institutionnels et Corporates** demeure soutenue, à +22,1 Md€ sur les 9 mois 2017. Cette collecte est principalement composée de produits de trésorerie.

Toutes les classes d'actifs ont contribué à la collecte nette sur 9 mois. Les actifs Moyen-Long terme représentent +25,9 Md€ (+32,8 Md€ hors les 6,9 Md€ de mandat réinternalisé par la BCE au T1 2017). A noter une collecte toujours élevée en ETF (+ 10 Md€) et en immobilier (+ 2,5 Md€).

D'un point de vue géographique, la collecte nette est équilibrée entre la France (48% du total) et l'international (52% du total) ; en Asie l'activité des *joint-ventures* continue de s'inscrire dans une dynamique de croissance forte, tandis que l'Europe hors France bénéficie de flux significatifs des distributeurs tiers et des réseaux UniCredit.

### Au 3<sup>e</sup> trimestre 2017

La collecte nette combinée s'élève à +31,2 Md€ avec :

- une collecte nette Retail élevée (+13,1 Md€), tirée par l'ensemble des canaux de distribution : réseaux France, réseaux européens (Italie notamment), distributeurs tiers (+4,3 Md€) et *joint-ventures* asiatiques (+4,5 Md€). La collecte nette des réseaux France en actifs Moyen-Long terme se poursuit (+1,0 Md€) grâce notamment aux souscriptions en Unités de Compte dans les contrats d'assurance-vie.
- une collecte nette soutenue du segment des **Institutionnels et Corporates** (+18 Md€), grâce à des flux importants en produits de trésorerie, après la décollecte nette en fin de 2<sup>e</sup> trimestre.

A noter que les flux d'actifs Moyen-Long terme s'élèvent à +14,7 Md€, un niveau supérieur aux trimestres précédents. D'un point de vue géographique, la France, l'Asie et l'Italie ont été les plus dynamiques.

<sup>6</sup> Actifs moyen-long terme (MLT), hors produits de trésorerie : actions, obligations, multi-actifs, actifs réels, alternatifs et structurés

## 2. Des résultats en forte hausse grâce à l'intégration de Pioneer et à la dynamique d'activité

Résultat net comptable du T3 2017 : 184 M€ soit +34,3%

Résultat net courant<sup>7</sup> combiné<sup>8</sup> du T3 2017 : 217 M€ soit +10,8%

### Note méthodologique

Pioneer, acquis le 3 juillet 2017, est consolidé pour la première fois dans les comptes d'Amundi au T3 2017. Les comptes à fin septembre 2017 intègrent donc 9 mois d'Amundi et 3 mois de Pioneer.

Ces résultats intègrent aussi :

- en 2017 : les coûts d'intégration liés à Pioneer
- en 2016 et en 2017 : l'amortissement des contrats de distribution (comptabilisé en déduction des revenus nets) avec SG et BAWAG, et, à compter du T3 2017, avec UniCredit.

Afin de permettre une vision plus pertinente des évolutions, les données sont également présentées combinées<sup>8</sup> :

- pour les 9 mois 2017 et 2016 : addition des données d'Amundi (9 mois) et de Pioneer (9 mois).
- pour le T3 2017 et 2016 : addition des données d'Amundi (T3) et de Pioneer (T3).

### a) Résultats comptables

Les résultats comptables à fin septembre 2017 sont en forte hausse, bénéficiant à la fois de la contribution de Pioneer (consolidé pour la première fois à compter du T3 2017) et de la performance financière du nouveau Groupe :

- **sur les 9 mois 2017 :**  
Le résultat net part du Groupe courant (hors coûts d'intégration et hors amortissement des contrats de distribution) s'élève à 531 M€, soit +25,3 % vs les 9 mois 2016. Le résultat net part du Groupe après prise en compte des coûts d'intégration et des amortissements des contrats de distribution s'élève à 472 M€, soit +13,7 % vs les 9 mois 2016.
- **Au T3 2017 :**  
Le résultat net part du Groupe courant (hors coûts d'intégration et hors amortissement des contrats de distribution) s'élève à 217 M€, soit +55 % vs le T3 2016. **Le résultat net part du Groupe après prise en compte des coûts d'intégration et des amortissements des contrats de distribution s'élève à 184 M€, soit +34,3 % vs le T3 2016.**

### b) Résultats combinés<sup>8</sup>

Les résultats combinés<sup>8</sup>, qui permettent d'apprécier la performance du nouveau Groupe à périmètre comparable, sont en croissance sensible (+11%<sup>7</sup>) grâce à une solide progression des revenus et à l'amélioration du coefficient d'exploitation.

- **sur les 9 mois 2017**  
Les revenus nets<sup>9</sup> s'élèvent à 1 971 M€, en hausse de +6% par rapport aux 9 mois 2016, en ligne avec la croissance des encours sous gestion. Les charges d'exploitation<sup>10</sup> sont maîtrisées, ne progressant que de +1,8% ; il en résulte un coefficient d'exploitation<sup>7</sup> de 53,1%, en amélioration de 2,2 points. La quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence (*joint-ventures* asiatiques essentiellement) progresse notablement (+18%), à 25 M€. Compte tenu d'une charge d'impôt<sup>7</sup> de 291 M€, **le résultat net part du Groupe courant<sup>7</sup> est de 650 M€, en hausse de +11,1% par rapport aux 9 mois 2016.**

<sup>7</sup> Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag) et hors coûts d'intégration Pioneer

<sup>8</sup> Données combinées en 2016 et 2017 : 9 mois Amundi + 9 mois Pioneer et T3 Amundi + T3 Pioneer

<sup>9</sup> Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag)

<sup>10</sup> Hors coûts d'intégration Pioneer

- **Au T3 2017**

Les revenus nets<sup>11</sup>, à 632 M€, sont en croissance de +4,4%. Grâce à une évolution modérée des charges d'exploitation<sup>12</sup> (+1,4%), le coefficient d'exploitation<sup>13</sup> s'améliore de 1,6 point et s'établit à 53,5%. Après impôt<sup>13</sup>, le résultat net part du Groupe courant<sup>13</sup> atteint 217 M€ (+10,8%). Après prise en compte de l'amortissement des contrats de distribution et des coûts d'intégration de Pioneer, le résultat net part du Groupe est de 184 M€.

\*\*\*

## Perspectives

L'acquisition de Pioneer, effective le 3 juillet 2017, va permettre d'accélérer la stratégie de croissance d'Amundi dont les perspectives de développement sont prometteuses sur chacune de ses lignes métiers.

Le processus d'intégration de Pioneer se déroule comme prévu, ce qui permet de confirmer le potentiel de création de valeur et le phasage des synergies dont les montants avaient déjà été annoncés (avant impôt : 150 M€ de synergies de coûts, 30 M€ de synergies de revenus) : environ 10% des synergies devraient être réalisées en 2017, environ 35% en 2018, environ 75% en 2019 et 100% en 2020.

Parallèlement, la dynamique d'activité du nouveau Groupe se maintient à un niveau élevé, portée par l'ensemble des lignes métiers (segments de clientèle, expertises et géographies).

\*\*\*

**L'information financière d'Amundi pour les 9 mois 2017 est constituée du présent communiqué de presse et de la présentation attachée, disponible sur le site <http://legroupe.amundi.com>**

---

<sup>11</sup> Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag)

<sup>12</sup> Hors coûts d'intégration Pioneer

<sup>13</sup> Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag) et hors coûts d'intégration Pioneer

### I. Compte de résultat

#### 1. **Données comptables**

En 2017, l'information correspond à 9 mois d'activité d'Amundi et à 3 mois d'activité de Pioneer depuis le 1<sup>er</sup> juillet 2017. En 2016, l'information correspond à 9 mois d'activité d'Amundi.

Afin de présenter un compte de résultat plus proche de la réalité économique, les ajustements suivants sont réalisés :

- en 2017 : retraitement des coûts d'intégration liés à Pioneer
- en 2016 et en 2017 : amortissement des contrats de distribution (comptabilisé en déduction des revenus nets) avec SG et BAWAG, et à compter du T3 2017 avec UniCredit.

#### 2. **Données combinées**

En 2017 et 2016, l'information correspond :

- pour les 9 mois : à l'addition des données d'Amundi (9 mois d'activité) et de Pioneer (9 mois d'activité).
- pour le T3 : à l'addition des données d'Amundi (T3) et de Pioneer (T3).

Les données Pioneer pour 2016 et au S1 2017 tiennent compte notamment des éléments suivants :

- Périmètre concerné par la transaction (hors Pologne et hors Inde)
- Normalisation du taux d'impôt de Pioneer

Les données combinées sont différentes des données pro forma (telles que présentées dans le Document de Référence 2016) qui intégraient des retraitements liés aux hypothèses de financement de l'acquisition de Pioneer : frais financiers supplémentaires, moindres produits financiers.

**NB :**

#### **Coûts d'intégration de Pioneer Investments :**

- 9 M 2017 : 59 M€ avant impôts et 41 M€ après impôts
- T3 2017 : 27 M€ avant impôts et 20 M€ après impôts

#### **Amortissement des contrats de distribution :**

- SG et Bawag : 4 M€ par trimestre (3 M€ net d'impôt),
- UniCredit : 14 M€ par trimestre (10 M€ net d'impôt)

### II. Amortissement des contrats de distribution avec UniCredit

Lors de l'acquisition de Pioneer, des contrats de distribution de 10 ans ont été conclus avec les réseaux d'UniCredit en Italie, Allemagne, Autriche et République Tchèque; la valorisation brute de ces contrats s'élève à 546 M€ (comptabilisés au bilan en Actifs Incorporels). Parallèlement, un montant d'Impôt Différé Passif de 161 M€ a été reconnu. Le montant net est donc de 385 M€, qui seront amortis de manière linéaire sur 10 ans, à compter du 1<sup>er</sup> juillet 2017.

Dans le compte de résultat du Groupe, l'incidence nette d'impôt de cet amortissement sera de 39 M€ par an, comptabilisés en « Autres revenus », et qui viendra s'ajouter aux amortissements existants des contrats de distribution avec SG et Bawag (11 M€ par an).

### III. Classement et méthode de comptabilisation des encours

Pour assurer une comptabilisation par classe d'actifs homogène avec Pioneer, la présentation des encours sous gestion et de la collecte nette par classe d'actifs du Groupe a fait l'objet d'une harmonisation. Ce changement ne modifie pas le montant total des encours.

Par ailleurs, compte tenu de l'alignement des méthodes de comptabilisation des encours, les encours de Pioneer ont été intégrés au 30 juin 2017 y compris les encours en Fonds de Fonds<sup>14</sup> (+22 Md€ dans le segment Institutionnels). Ce changement ne modifie pas le montant des revenus nets de gestion.

\*\*\*

<sup>14</sup> Fonds du Groupe investis dans d'autres Fonds du Groupe

## Compte de résultat<sup>15</sup>

(€m)	9M 2017	9M 2016	% ch. / 9M 2016	T3 2017	T3 2016	% ch. /T3 2016
Revenus nets *	1 550	1 247	NS	632	401	+57,7%
<i>dont Commissions de surperformance</i>	93	87	NS	28	34	-15,5%
Charges d'exploitation **	-792	-642	NS	-338	-207	+63,1%
<b>Résultat Brut d'Exploitation ***</b>	<b>758</b>	<b>605</b>	<b>NS</b>	<b>294</b>	<b>194</b>	<b>+51,8%</b>
<b>Coefficient d'exploitation (%) ***</b>	<b>51,1%</b>	<b>51,5%</b>	<b>NS</b>	<b>53,5%</b>	<b>51,7%</b>	<b>+1,8 pt</b>
QP du rés. des sociétés mises en équiv.	25	20	NS	9	8	+9,5%
Autres éléments	-6	0	NS	-2	-1	NS
<b>Résultat avant impôt ***</b>	<b>776</b>	<b>625</b>	<b>NS</b>	<b>301</b>	<b>201</b>	<b>+49,6%</b>
Impôts ***	-245	-201	NS	-83	-61	+36,7%
<b>Résultat net part du Groupe courant ***</b>	<b>531</b>	<b>424</b>	<b>+25,3%</b>	<b>217</b>	<b>140</b>	<b>+55,0%</b>
Amortissement contrats de distribution net d'impôts	-18	-8	NS	-12	-3	NS
Coûts d'intégration Pioneer nets d'impôts	-41	0	NS	-20	0	NS
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>472</b>	<b>415</b>	<b>+13,7%</b>	<b>184</b>	<b>137</b>	<b>+34,3%</b>

## Compte de résultat combiné<sup>16</sup>

(€m)	9M 2017	9M 2016	% ch. / 9M 2016	T3 2017	T3 2016	% ch. /T3 2016
Revenus nets *	1 971	1 860	+6,0%	632	605	+4,4%
<i>dont Commissions de surperformance</i>	98	89	+9,8%	28	34	-17,5%
Charges d'exploitation **	-1 046	-1 028	+1,8%	-338	-333	+1,4%
<b>Résultat Brut d'Exploitation ***</b>	<b>925</b>	<b>832</b>	<b>+11,2%</b>	<b>294</b>	<b>272</b>	<b>+8,1%</b>
<b>Coefficient d'exploitation (%) ***</b>	<b>53,1%</b>	<b>55,3%</b>	<b>-2,2 pts</b>	<b>53,5%</b>	<b>55,0%</b>	<b>-1,6 pt</b>
QP du rés. des sociétés mises en équiv.	25	21	+18,0%	9	8	+10,0%
Autres éléments	-8	-3	NS	-2	-2	NS
<b>Résultat avant impôt ***</b>	<b>941</b>	<b>849</b>	<b>+10,9%</b>	<b>301</b>	<b>278</b>	<b>+8,0%</b>
Impôts ***	-291	-263	+10,6%	-83	-82	+1,5%
<b>Résultat net part du Groupe courant ***</b>	<b>650</b>	<b>585</b>	<b>+11,1%</b>	<b>217</b>	<b>196</b>	<b>+10,8%</b>
Amortissement du contrat de distribution net d'impôts	-18	-8	NS	-12	-3	NS
Coûts d'intégration Pioneer nets d'impôts	-41	0	NS	-20	0	NS
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>591</b>	<b>576</b>	<b>+2,5%</b>	<b>184</b>	<b>193</b>	<b>-4,6%</b>

<sup>15</sup> En 2017 et 2016, l'information correspond :

- Pour les 9 mois 2017 : addition des données d'Amundi (9 mois) et de Pioneer (T3)
- Pour les 9 mois 2016 : 9 mois d'Amundi
- Pour le T3 2017 : addition des données d'Amundi (T3) et de Pioneer Investments (T3)
- Pour le T3 2016 : T3 d'Amundi

\* Hors amortissement des contrats de distribution

\*\* Hors coûts d'intégration Pioneer

\*\*\* Hors amortissement des contrats de distribution (UniCredit, SG et Bawag) et hors coûts d'intégration Pioneer

<sup>16</sup> **Données combinées** : en 2017 et 2016, l'information correspond :

- Pour les 9 mois : addition des données d'Amundi (9 mois d'activité) et de Pioneer (9 mois d'activité).
- Pour le T3 : addition des données d'Amundi (T3) et de Pioneer Investments (T3).

**Ajustements** : retraitement des revenus nets comptables de l'amortissement des contrats de distribution (UniCredit à compter du 1<sup>er</sup> juillet 2017, SG et Bawag en 2016 et 2017), et retraitement des charges d'exploitation comptables 2017 des coûts d'intégration de Pioneer. Ces deux éléments sont repris nets d'impôts dans les tableaux ci-dessus.

## Evolution des encours sous gestion du 31 décembre 2015 au 30 septembre 2017

(Md€)	Encours sous gestion	Collecte nette	Effet marché	Effet périmètre	
Au 31/12/2015	985				
Flux T1 2016		+13,8	-11,6	/	
Au 31/03/2016	987				
Flux T2 2016		+3,0	+13,6	/	
Au 30/06/2016	1 004				
Flux T3 2016		+22,3	+19,7	+8,6	KBI GI
Au 30/09/2016	1 054				
Flux T4 2016		+23,1	+0,1	+5,0	CAI Investors
<b>Au 31/12/2016</b>	<b>1 083</b>				
Flux T1 2017		+32,5	+12,5	/	
Au 31/03/2017	1 128				
Flux T2 2017		-3,7	-3,1	/	
Au 30/06/2017	1 121				
<b>Intégration de Pioneer Investments</b>	<b>/</b>	<b>/</b>	<b>/</b>	<b>+242,9</b>	Pioneer
Flux T3 2017		+31,2	+5,3	/	
<b>Au 30/09/2017</b>	<b>1 400</b>				

## Détail des encours sous gestion et de la collecte nette combinée par segments de clientèle

(Md€)	Encours 30.09.17	Encours 30.09.16	% var. /30.09.16	Collecte 9M17	Collecte 9M16	Collecte T3-17	Collecte T3-16
Réseaux France*	106	97	+9,9%	+3,0	-4,2	+1,8	-0,2
Réseaux internationaux & JV	223	193	+15,4%	+19,6	+14,2	+7,0	+2,5
Distributeurs tiers	174	150	+16,2%	+12,8	+2,0	+4,3	+2,1
<b>Retail</b>	<b>504</b>	<b>440</b>	<b>+14,5%</b>	<b>+35,3</b>	<b>+12,0</b>	<b>+13,1</b>	<b>+4,3</b>
Institutionnels ** & souverains	357	337	+6,0%	+16,2	+19,1	+11,3	+14,1
Corporates & Epargne entreprise	123	101	+21,7%	+2,9	+2,1	+6,3	+2,8
Assureurs CA & SG	417	419	-0,6%	+3,1	+5,6	+0,4	+2,2
<b>Institutionnels</b>	<b>897</b>	<b>857</b>	<b>+4,6%</b>	<b>+22,2</b>	<b>+26,8</b>	<b>+18,0</b>	<b>+19,1</b>
<b>TOTAL</b>	<b>1 400</b>	<b>1 297</b>	<b>+8,0%</b>	<b>+57,5</b>	<b>+38,8</b>	<b>+31,2</b>	<b>+23,4</b>
<i>dont JV</i>	<i>107</i>	<i>86</i>	<i>+24,8%</i>	<i>+11,8</i>	<i>+12,6</i>	<i>+4,5</i>	<i>+2,3</i>

\* Réseaux France : collecte nette sur actifs moyen-long terme de +3,6 Md€ aux 9 mois 2017 (dont 1 Md€ au T3 2017)

\*\* y compris fonds de fonds

NB : les actifs sous gestion comprennent l'ensemble des actifs gérés et commercialisés

## Détail des encours sous gestion et de la collecte nette combinée par classes d'actifs\*

(Md€)	Encours 30.09.17	Encours 30.09.16	% var. /30.09.16	Collecte 9M17	Collecte 9M16	Collecte T3-17	Collecte T3-16
Actions	222	188	+18,1%	+7,0	+9,2	+2,9	+2,5
Multi actifs	247	226	+9,4%	+13,2	+8,4	+4,9	+3,3
Obligations	644	639	+0,9%	+4,0**	+8,8	+7,0	+3,0
Réels, alternatifs et structurés	67	58	+15,5%	+1,7	+0,4	-0,1	+0,8
<b>ACTIFS MLT</b>	<b>1 181</b>	<b>1 111</b>	<b>+6,3%</b>	<b>+25,8</b>	<b>+26,7</b>	<b>+14,7</b>	<b>+9,6</b>
Trésorerie	219	186	+17,8%	+31,7	+12,1	+16,5	+13,8
<b>TOTAL</b>	<b>1 400</b>	<b>1 297</b>	<b>+8,0%</b>	<b>+57,5</b>	<b>+38,8</b>	<b>+31,2</b>	<b>+23,4</b>

\* Changement de la classification des classes d'actifs. Voir partie « méthodologie » du présent communiqué

\*\* Y compris réinternalisation par la BCE d'un mandat de gestion au T1 2017 (-6,9 Md€)

## Détail des encours sous gestion et de la collecte nette combinée par zone géographique

(Md€)	Encours 30.09.17	Encours 30.09.16	% var. /30.09.16	Collecte 9M17	Collecte 9M16	Collecte T3-17	Collecte T3-16
France	845*	799	+5,7%	+27,7	+17,7	+19,3	+16,0
Italie	170	160	+6,2%	+6,6	+3,1	+2,4	+1,1
Europe hors France et Italie	140	123	+14,1%	+5,5	+5,6	+2,1	+3,1
Asie	164	138	+18,8%	+15,3	+13,3	+7,2	+1,8
Reste du monde	81	76	+5,5%	+2,4	-1,0	+0,2	+1,4
<b>TOTAL</b>	<b>1 400</b>	<b>1 297</b>	<b>+8,0%</b>	<b>+57,5</b>	<b>+38,8</b>	<b>+31,2</b>	<b>+23,4</b>
<b>TOTAL hors FRANCE</b>	<b>555</b>	<b>498</b>	<b>+11,5%</b>	<b>+29,8</b>	<b>+21,1</b>	<b>+11,8</b>	<b>+7,4</b>

\* Dont 403 Md€ de mandats des assureurs CA et SG



## A propos d'Amundi

Amundi est le premier asset manager européen en termes d'actifs sous gestion, et se classe dans le top 10 mondial<sup>17</sup>. Avec l'acquisition de Pioneer Investments, le Groupe gère désormais 1 400 milliards<sup>18</sup> d'euros et compte six plateformes de gestion principales<sup>19</sup>. Amundi offre à ses clients d'Europe, d'Asie Pacifique, du Moyen-Orient et des Amériques une large gamme d'expertises et de solutions d'investissement en gestion active, passive et en actifs réels et alternatifs. Ayant son siège social à Paris et cotée en Bourse depuis novembre 2015, Amundi est la 1ère société de gestion d'actifs européenne en termes de capitalisation boursière<sup>20</sup>.

Avec un périmètre élargi, Amundi peut proposer à ses clients une gamme enrichie d'outils et de services. Grâce à ses capacités de recherche uniques et au talent de près de 5 000 collaborateurs et experts des marchés, basés dans 37 pays, Amundi fournit aux particuliers, aux clientèles institutionnelles et corporate des solutions d'épargne et d'investissement innovantes pour répondre à leurs besoins, objectifs de rendement et profils de risque spécifiques.

**Amundi. La confiance, ça se mérite.**

Rendez-vous sur [www.amundi.com](http://www.amundi.com) pour plus d'informations ou pour trouver l'équipe Amundi proche de vous.



Suivez-nous sur

### Contact presse :

**Natacha Andermahr**

Tél. +33 1 76 37 86 05

[natacha.andermahr-sharp@amundi.com](mailto:natacha.andermahr-sharp@amundi.com)

### Contacts investisseurs :

**Anthony Mellor**

Tél. +33 1 76 32 17 16

[anthony.mellor@amundi.com](mailto:anthony.mellor@amundi.com)

**Annabelle Wiriath**

Tél. +33 1 76 32 59 84

[annabelle.wiriath@amundi.com](mailto:annabelle.wiriath@amundi.com)

---

### AVERTISSEMENT :

*Les projections et prévisions sont fondées sur des opinions et des hypothèses actuelles relatives à des événements futurs. Aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation de ces projections et prévisions qui sont soumises à des risques inhérents, des incertitudes et des hypothèses relatives à Amundi, ses filiales et ses investissements, au développement de ses activités, aux tendances du secteur, aux futurs investissements et acquisitions, à l'évolution de la conjoncture économique, ou à celle relative aux principaux marchés locaux d'Amundi, à la concurrence et à la réglementation. La réalisation de ces événements étant incertaine, leur issue pourrait se révéler différente de celle envisagée aujourd'hui, ce qui est susceptible d'affecter significativement les résultats attendus. Le lecteur doit prendre en considération ces facteurs de risques et d'incertitude avant d'établir son propre jugement. Les dirigeants d'Amundi ne s'engagent en aucun cas à publier des modifications ou des actualisations de ces projections et prévisions. Aucune information figurant dans cette présentation ne doit être comprise comme étant une prévision de résultat.*

*Les chiffres présentés au titre de la période de 9 mois close au 30 septembre 2017 ont été préparés selon les règles comptables IFRS telles qu'adoptées par l'Union Européenne et applicables à cette date. Ces informations financières ne constituent pas des états financiers pour une période intermédiaire, tels que définis par la norme IAS 34 « Information financière intermédiaire » et n'ont pas été auditées ni fait l'objet d'un examen limité.*

*Les informations contenues dans cette présentation, dans la mesure où elles sont relatives à d'autres parties qu'Amundi, ou sont issues de sources externes, n'ont pas fait l'objet de vérifications indépendantes et aucune déclaration ni aucun engagement n'est donné à leur égard, et aucune certitude ne doit être accordée sur l'exactitude, la sincérité, la précision et l'exhaustivité des informations ou opinions contenues dans cette présentation. Ni Amundi ni ses représentants ne peuvent voir leur responsabilité engagée pour une quelconque négligence ou pour tout préjudice pouvant résulter de l'utilisation de cette présentation ou de son contenu ou de tout ce qui leur est relatif ou de tout document ou information auxquels elle pourrait faire référence.*

---

<sup>17</sup> Source : IPE « Top 400 asset managers » publié en juin 2017 sur la base des encours sous gestion à décembre 2016.

<sup>19</sup> Données Amundi au 30/09/2017

<sup>19</sup> Plateformes de gestion : Boston, Dublin, Londres, Milan, Paris et Tokyo

<sup>20</sup> Capitalisation boursière au 30 septembre 2017