

Conférence I 4 janvier 2022

Amundi présente de nouvelles ambitions suite à l'acquisition de Lyxor



Agenda

Une acquisition stratégique pour Amundi

Construire le leader européen des ETF et renforcer notre positionnement sur la gestion passive

Se positionner en tant qu'acteur majeur du marché des actifs alternatifs liquides

Conclusion



Une acquisition stratégique pour Amundi



Une acquisition réalisée avec 2 mois d'avance sur le calendrier

- 6 avril 2021 : Annonce du projet d'acquisition de Lyxor pour un prix en numéraire de 825 M€
- 10 juin 2021 : Signature après consultation des comités sociaux et économiques
- Avril Décembre 2021 :
 - Préparation active de l'intégration grâce à une collaboration efficace entre Lyxor et Amundi
 - Plus de 200 collaborateurs de Lyxor et d'Amundi impliqués dans le projet, avec une bonne dynamique pour préparer l'intégration dans toutes ses dimensions (plus de 20 groupes de travail)
- 31 décembre 2021 : Closing (avec 2 mois d'avance) grâce à l'obtention de toutes les autorisations réglementaires et concurrentielles nécessaires



Une opération qui renforce le positionnement d'Amundi sur des expertises clé

Une opportunité stratégique

- Amundi acquiert les activités cœur de Lyxor : ETF et gestion active, pour un total de ~140 Md€ d'encours^{1,2}
- Amundi devient ainsi le premier acteur européen et le 2^{ème} acteur en Europe sur le marché des ETF
 - 170 Md€ d'actifs combinés en ETF au 30 septembre 2021
 - Un marché européen des ETF en forte croissance
- Amundi complète également son offre en gestion active grâce à l'intégration de :
 - L'une des principales plateformes d'investissement en alternatifs liquides
 - Solutions sur mesure pour des investisseurs institutionnels (OCIO³, gestion fiduciaire...)



^{1.} Données au 30 septembre 2021. Hors mandats de conseil non pris en compte dans les encours, en cohérence avec la méthodologie Amundi

^{2.} Activités de Lyxor conservées par la Société Générale : gestion d'actifs structurés et autres activités dédiées à la banque privée

^{3.} Solutions Outsourced Chief Investment Officer

Profil de Lyxor aujourd'hui : un acteur majeur sur le segment des ETF, avec des expertises reconnues en gestion active

Un profil équilibré sur 2 activités cœur

ETF 95 Md€ d'encours

- 3ème acteur en Europe, avec une part de marché de 7.7%
 - Pionnier en Europe
 - Positionnement concurrentiel fort.
 - Gamme complète de fonds
 - Présence renforcée en Allemagne, notamment sur le segment du *Retail*, suite au rachat de Commerz Fund Solutions en 2019

Gestion active 45 Md€ d'encours

- L'un des leaders mondiaux des plateformes de gestion alternative
 - Plateforme d'investissement en actifs alternatifs liquides (fonds UCITS notamment) pour des banques privées et des gestionnaires d'actifs
- Une offre "Investment Strategies" basée sur des expertises innovantes





^{1.} Parmi les activités de Lyxor, certaines activités sont exclues du périmètre de la transaction et conservées par Société Générale: (i) la gestion structurée à destination des clients des activités de marchés de Société Générale et (ii) les activités d'asset management dédiées à l'épargne réalisées pour le compte de Société Générale (réseaux et banque privée) telles que la structuration de solutions d'épargne, la sélection de fonds et la supervision des sociétés de gestion du Groupe. SG

^{2,} Hors mandats de conseil non pris en compte dans les encours, en cohérence avec la méthodologie Amundi

Le travail préparatoire au cours des 6 derniers mois confirme les synergies annoncées

| | | Impact total attendu en : |
|--------------------------|--|---------------------------|
| Synergies de coûts | Des synergies de coûts annuelles de ~60M€ (avant impôts) réalisables en 3 ans, tirées par : Optimisation des effectifs : ~30M€ Rationalisations des coûts IT, de sous-traitance et autres coûts : ~30 M€ Des réductions d'effectifs Représentant ~3% des effectifs combinés, un niveau inférieur au « turn-over » naturel d'Amundi Aucun départ contraint | 2024 |
| Synergies de revenus | Des synergies de revenus annuelles de ~30M€ (avant impôts), via : ETF : accélération de la croissance grâce à l'effet de taille et l'élargissement des capacités de distribution Ventes croisées de l'expertise différenciante de gestion alternative liquide, en s'appuyant sur le réseau international d'Amundi Gamme de fonds enrichie, visibilité accrue et faible taux d'attrition de clients | 2025 |
| Forte création de valeur | Un multiple de résultats de 2021e de ~10x (après prise en compte des seules synergies de coûts) ROI >10% en 3 ans (après prise en compte des seules synergies de coûts) | 2024 |



Lyxor : une activité soutenue en 2021

Une activité dynamique

- +10,2 Md€ de flux nets en 9 mois¹:
 - +7,0 Md€ en ETF notamment Actions, Climat, Thématiques et expositions indexées sur l'inflation
 - +3,2 Md€ en Gestion Active, notamment en Managed Accounts, obligataire
 - Gestion Alternative liquide: +1,8 Md€
 - Autres stratégies d'investissement : +1,3 Md€

Une innovation produit continue

- 1er fournisseur d'ETF Climat (Art 9) avec une part de marché de 25% en collecte
- 2ème fournisseur d'ETF Thématiques (Art 8) avec une part de marché de 13,4% en collecte
- Un fort appétit des investisseurs pour les ETF thématiques mégatendances
- Une dynamique continue de création de produits
- Réponse aux besoins clients dans un environnement complexe (Inflation Overlay Fund)

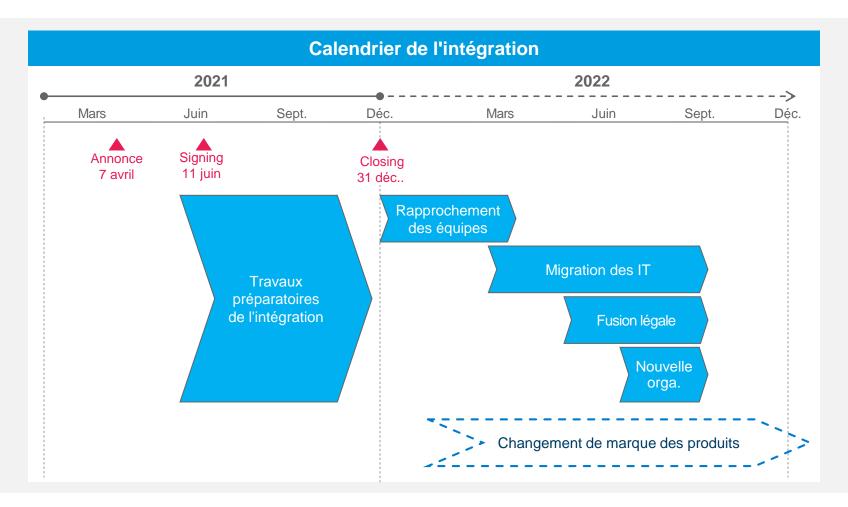
Performance résiliente des fonds actifs

- Bonnes performances des fonds actifs malgré 2 années consécutives de conditions de marché volatiles
- Illustrant la flexibilité des processus d'investissement

^{1.} Données au 30 septembre 2021 sur le périmètre Lyxor racheté. Hors mandats de conseil non pris en compte dans les encours, en cohérence avec la méthodologie Amundi



Un calendrier rapide de mise en œuvre



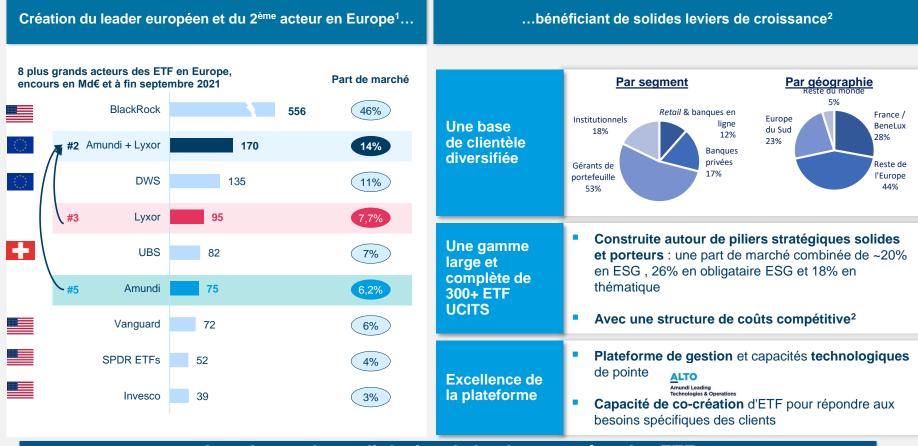
Note: Le contenu de ce document est pour information et la présentation d'un projet qui sera, si et quand la loi l'exige, communiqué et discuté avec les groupes pertinents de représentation du personnel avant sa mise en œuvre. Ce calendrier est conditionné par les approbations réglementaires pertinentes.



Construire le leader européen des ETF et renforcer notre positionnement sur la gestion passive



Amundi devient le leader européen des ETF

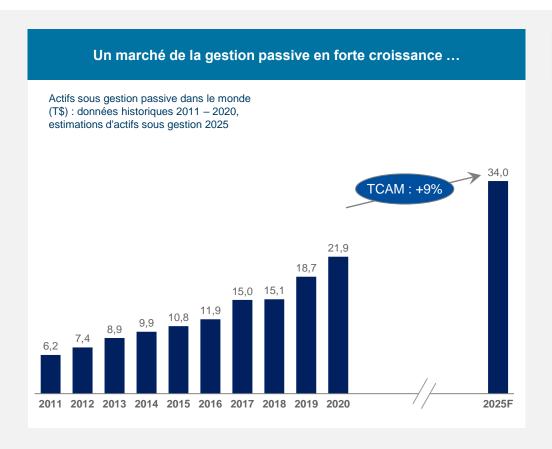


Avec Lyxor, Amundi devient le leader européen des ETF et renforce l'ensemble de ses capacités en gestion passive (~280Md€)

^{1.} Sources : Amundi, Lyxor, ETFGI septembre 2021, taux de change 1,1589 USD/EUR 2. Amundi et Lyxor combinés (estimations indicatives) - TER (Total Expense Ratio) moyen pondéré des actifs de 22.4 bps pour la gamme combinée contre 25 bps pour le marché selon ETFGI



Un positionnement unique permettant à Amundi de tirer parti de la forte croissance du marché de la gestion passive



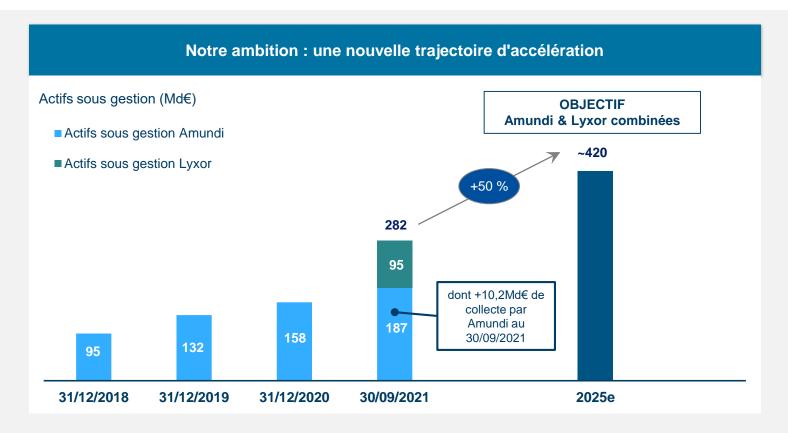


Amundi est idéalement positionnée pour capter ces tendances structurelles

Source: Rapport BCG Global Asset Management (2021)



ETF, Indiciel & Smart Beta: objectif de croissance de +50% des encours d'ici 2025



Ancrer la position d'Amundi comme LE partenaire européen privilégié en gestion passive pour les clients du monde entier

NB: La croissance des actifs sous gestion du 31/12/2018 au 30/09/2021 inclut l'effet marché et les flux



Unir nos forces pour amplifier notre croissance

Augmenter la couverture et la proximité avec nos clients

- Amplifier notre présence en Europe via des partenariats stratégiques avec des Institutionnels, des Banques Privées et des Distributeurs
- Accélérer l'export UCITS, notamment en Asie et en Amérique Latine

Accélérer la pénétration du marché Retail

- Tirer parti de l'ADN Retail d'Amundi pour nouer des partenariats avec des Distributeurs et des Réseaux bancaires pour leurs solutions de portefeuilles modèles à base d'ETF
- Être à la pointe des opportunités de distribution en ligne et des services d'épargne en Europe

Être le leader et le partenaire de la gestion passive ESG

- Doubler la proportion d'ETF ESG pour atteindre 40% de la gamme
- Anticiper et faciliter la transition des clients vers l'ESG et le Net Zéro

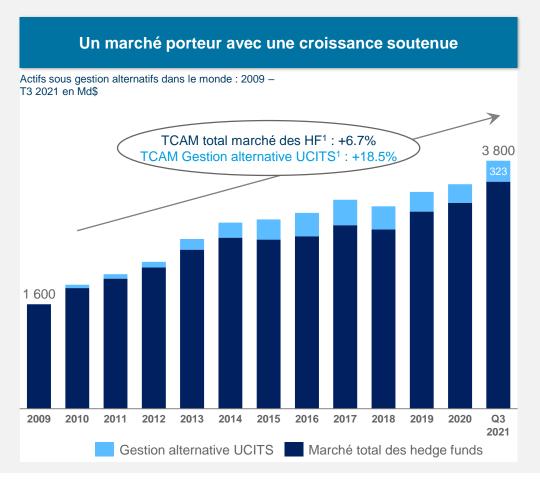
Capitaliser sur la force de frappe mondiale et l'excellence technologique d'Amundi



Se positionner en tant qu'acteur majeur du marché des actifs alternatifs liquides



Une opportunité de croissance attractive tirée par la recherche de diversification et de nouvelles sources de performance



- Un marché des hedge funds en croissance rapide, en particulier sur le segment des UCITS alternatifs
- Une demande solide, soutenue par de forts catalyseurs de croissance :
 - des marchés financiers favorables
 - des investisseurs recherchant une diversification et de nouvelles sources de performance :
 - les institutionnels, distributeurs et banques privées recherchant de la gestion alternative UCITS
 - les grands institutionnels pour des plateformes alternatives dédiées (DMAP²)



^{1.} Depuis 2010 2.. Dedicated Managed Account Platform (DMAP). TCAM (taux de croissance annuel moyen) Source : Lyxor AM, HFR, rapport HFM Hedge Funds, Kepler

Lyxor est l'un des leaders des plateformes de gestion alternative depuis 1998

Acteur majeur

- L'un des leaders mondiaux avec 23Md€ d'actifs sous gestion²
 - 6,3Md€ sur le segment de la gestion alternative UCITS
 - 16,7Md€ sur les plateformes dédiées et autres

Expérience reconnue

- Pionnier des managed accounts depuis 1998
- Une gestion éprouvée ayant traversé les différents cycles de marché avec succès
- Adaptation aux changements réglementaires et à la demande des clients
- Des professionnels hautement expérimentés basés en Europe, aux USA et en Asie

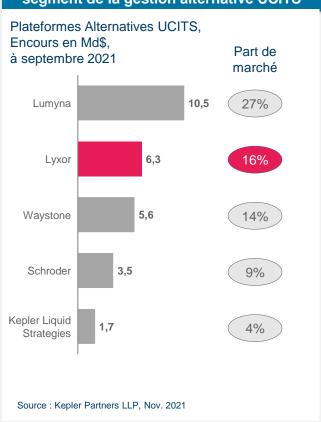
Offre complète

- Des fonds de forte conviction répondant aux besoins de tous les segments de clientèle
- 28 managers sur la plateforme représentant les principales stratégies du marché
- Sous différents formats (fonds UCITS, dédiés, ...)

Accès à des gestionnaires de 1^{er} rang

- Un solide réseau de relations avec les hedge funds les plus réputés (140 présents sur la buy-list)
- Considéré par la communauté des hedge funds comme l'un des plus grands allocateurs dans le monde

Lyxor est l'un des leaders mondiaux sur le segment de la gestion alternative UCITS



1. Source : HFM Week, août 2021 2. Au 30/09/2021

Note: Actifs sous gestion au 30/09/2021



Notre ambition : étendre la position de leader

Création d'une ligne métier dédiée "Amundi Alternatives"

• + 50 % d'encours d'ici 2025 en alternatifs UCITS en renforçant la proximité avec nos clients grâce aux capacités de distribution globales d'Amundi

 Accélérer sur l'offre de DMAP¹ grâce à l'accès d'Amundi aux grands investisseurs institutionnels mondiaux

1. Dedicated Managed Account Platform



Conclusion



Conclusion

Une opération créatrice de valeur renforçant le modèle économique d'Amundi et améliorant son potentiel de croissance avec deux leviers :

- Accélérer dans la gestion passive avec un objectif de 50% de croissance des encours d'ici 2025
- Conforter la position de leader qu'avait acquise Lyxor dans la gestion alternative liquide avec la création de la ligne métier Amundi Alternatives

Une organisation enrichie de nouveaux talents issus de Lyxor

Une nouvelle étape dans le développement d'Amundi

